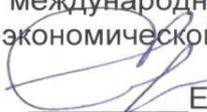


МИНОБРНАУКИ РОССИИ  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»  
(ФГБОУ ВО «ВГУ»)

УТВЕРЖДАЮ  
Заведующий кафедрой  
международной экономики и  
внешнеэкономической деятельности  
  
Ендовицкая Е.В.  
02. 07. 2018 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

**Б1.В.13 ИНСТРУМЕНТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ  
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ**

- 1. Шифр и наименование направления подготовки / специальности:**  
38.03.01 Экономика
- 2. Профиль подготовки / специализация/:** Мировая экономика
- 3. Квалификация (степень) выпускника:** академический бакалавр
- 4. Форма обучения:** очная
- 5. Кафедра, отвечающая за реализацию дисциплины:** 126 МЭ и ВЭД
- 6. Составители программы:** Лылов Анатолий Иванович, к.э.н., доцент
- 7. Рекомендована:** НМС факультета международных отношений от  
20. 06. 2018 г. № 6
- 8. Учебный год:** 2020-2021 г.г. **Семестр:** 6

## 9. Цели и задачи учебной дисциплины:

Цель дисциплины – донести до обучающихся в сжатой, доходчивой форме наиболее важные, принципиально необходимые правила и нормы правового регулирования внешнеэкономической деятельности субъектов международных экономических отношений, сложившиеся в международной практике, в рамках Таможенного союза ЕАЭС и современной России.

Задачи изучения учебной дисциплины: сформировать у студентов базовые знания в области правового регулирования внешнеэкономической деятельности, с учетом образования ЕАЭС и членства России в ВТО.

## 10. Место учебной дисциплины в структуре ООП:

Учебная дисциплина «Инструменты регулирования внешнеэкономических связей» - относится к блоку базовых дисциплин вариативной части Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 Экономика (квалификация «Академический бакалавр»).

Преподавание данной дисциплины ведется в шестом семестре третьего года обучения на основе базовых знаний полученных в первых пяти семестрах по дисциплинам «Международный бизнес» и «Международное право», а также дальнейшего расширения теоретического арсенала молодого специалиста.

## 11. Планируемые результаты обучения по дисциплине/модулю (знания, умения, навыки), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы (компетенциями выпускников):

Компетенция		Планируемые результаты обучения
Код	Название	
ОПК-1	Способен решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности (в т.ч. работать с информацией в глобальных компьютерных сетях).	<b>Знать:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- международно-правовые основы внешнеэкономической деятельности;</li><li>- международные экономические организации, их структуру, цели и задачи;</li><li>- наднациональные органы управления и регулирования ВЭС в рамках Таможенного союза ЕАЭС;</li><li>- систему управления ВЭД в России.</li></ul> <b>Уметь:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- самостоятельно анализировать современные тенденции и направления развития международного экономического и торгового права.</li></ul> <b>Владеть (иметь навык(и)):</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- основными международными Конвенциональными соглашениями, методами и правилами, регулирующими ведение международной торговли.</li><li>- навыками формирования норм и правил правового</li></ul>
ПК-2	Способен на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов	<b>Знать:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- структуру, цели, задачи, функции и основные принципы ВТО;</li><li>- многосторонние соглашения ВТО;</li><li>- механизм урегулирования торговых споров и обзора торговой политики ВТО;</li></ul> <b>Уметь:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- применять в сфере регулирования ВЭС нормы и требования соглашений ВТО, основы российского законодательства и Таможенного союза ЕАЭС;</li></ul> <b>Владеть (иметь навык(и)):</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- основными международными Конвенциональными соглашениями, методами и правилами, регулирующими ведение международной торговли</li></ul>

<b>ПК-7</b>	Способен, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет.	<p><b>Знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- важнейшие Соглашения по регулированию ВЭД, принятые в рамках Таможенного союза ЕАЭС;</li> <li>- систему государственного регулирования ВЭД России.</li> </ul> <p><b>Уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- применять в сфере регулирования ВЭС нормы и требования соглашений ВТО, основы российского законодательства и Таможенного союза ЕАЭС;</li> <li>- применять приобретенные теоретические знания в области права в практической деятельности.</li> </ul> <p><b>Владеть (иметь навык(и)):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- основными международными и национальными правовыми документами в сфере регулирования внешнеэкономических отношений.</li> </ul>
-------------	---	--

**12. Объем дисциплины в зачетных единицах/час — 3/108.**

**Форма промежуточной аттестации – контрольная работа, экзамен**

**13. Трудоемкость по видам учебной работы**

Вид учебной работы	Трудоемкость (часы)	
	Всего	По семестрам
		6 сем.
Аудиторные занятия	48	48
в том числе:		
лекции	16	16
практические	32	32
Самостоятельная работа	24	24
Контроль	36	36
<b>Итого:</b>	<b>108</b>	<b>108</b>

**13.1. Содержание дисциплины**

п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела дисциплины
<b>1. Лекции</b>		
1.1	<b>Международные экономические организации, место и роль России в их деятельности.</b>	Происхождение и становление современной мировой торговой системы. Структура, цели и задачи международных экономических организаций. Организации системы ООН. Специализированные учреждения ООН. Международные финансово-кредитные организации. Региональные интеграционные объединения.
1.2	<b>Всемирная торговая организация (ВТО).</b>	Общие положения, функции, цели и задачи ВТО. Институциональные отличия ВТО от ГАТТ. Важнейшие принципы ВТО. Организационная структура ВТО. Процедура принятия решений. Особенности статуса ВТО как международной организации. Взаимоотношения с ООН и другими организациями. Членство в ВТО. Процедуры присоединения и выхода из ВТО. Правовая архитектура ВТО: Соглашение об учреждении и четыре приложения ВТО. Правила и исключения из правил ВТО. Режим наиболее благоприятствуемой нации; национальный режим; транспарентность торговой политики; стабильность; ограничение государственного вмешательства; свобода транзита. Оговорки для развивающихся стран. Изъятия для промышленно развитых стран.

1.3	<b>Правовые документы, регулирующие межгосударственные экономические отношения.</b>	Важнейшие правовые акты по международному регулированию ВЭД. Принципы УНИДРУА – общие положения. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980г.) – общие положения. Конвенции по разрешению торговых споров и исполнению решений арбитражных судов. Общие положения «Инкотермс-2010». Классификация терминов «Инкотермс-2010».
1.4	<b>Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ-1994) и другие важные соглашения.</b>	. Функции ГАТТ-1994 в составе ВТО. Торгово-политические нормы и положения ГАТТ. «Мечи» и «щиты» ГАТТ. Режим наибольшего благоприятствования и национальный режим – ключевые положения ГАТТ-1994. Положения ГАТТ в отношении налогов, сборов и правил, относящихся к внутренней торговле. Положения ГАТТ, касающиеся таможенного регулирования: механизм снижения тарифов в ВТО. Важнейшие соглашения и договоренности ГАТТ: Кодекс о таможенной стоимости. Понятие таможенной стоимости товара: суть проблемы и методы оценки. Антидемпинговый кодекс. Понятие демпинга. Условия антидемпингового расследования. Расчет антидемпинговой пошлины. Соглашение о субсидиях и компенсационных мерах. Понятие, виды, категории субсидий. Компенсационные пошлины как защита от субсидий. Соглашение по защитным мерам. Понятия и правила, регламентирующие процедуру применения защитных мер. Соглашение по техническим барьерам в торговле. Понятие технических мер и их воздействие на международную торговлю. Международная организация по стандартизации (ISO). Соглашение по санитарным и фитосанитарным мерам (СФСМ). Суть договора. Влияние СФСМ на международную торговлю. Соглашение по сельскому хозяйству. Аграрная политика в соответствии с Соглашением ВТО. Политика субсидирования сельхозпроизводителей и доступ на рынок для агропродовольственной продукции по Соглашению ВТО. Понятия агрегатного показателя внутренней поддержки. Принцип de minimis. Базисный период. «Зеленая», «желтая», «голубая» корзины мер. Соглашение по предотгрузочной инспекции; Соглашение по процедурам импортного лицензирования; Соглашение по правилам происхождения – суть данных соглашений и основные понятия. Основные положения Соглашения по торговым аспектам инвестиционных мер (ТРИМС). Понятие, виды, запрещения ТРИМС. ВТО и вопросы инвестиций. Многосторонние торговые соглашения с ограниченным числом участников (необязательные для участия всех членов ВТО).
1.5	<b>Урегулирование торговых споров в рамках ВТО. Механизм обзоров торговой политики.</b>	Организационная структура ВТО. Процедура разрешения споров: консультации; примирение и посредничество; учреждение арбитражной комиссии; апелляционный орган; контроль по исполнению рекомендаций и решений. Механизм обзоров торговой политики.
1.6	<b>Современная система управления и регулирования внешнеэкономической деятельности в России.</b>	Организация управления и регулирования ВЭД в рамках Таможенного союза ЕАЭС, а также на государственном (федеральном) уровне. Механизм управления и регулирования ВЭД на уровне региона. Управление ВЭД предприятия.
1.7	<b>Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности (международная практика).</b>	Почему нужно регулировать внешнюю торговлю. Современная международная практика регулирования ВЭД. Меры экономического воздействия. Административные методы регулирования экспортно-импортных операций.

1.8	<b>Правовые основы государственного регулирования ВЭД в РФ.</b>	Сущность и структура правового регулирования внешнеэкономической сферы в РФ. Международные акты как составляющая российской правовой системы регулирования ВЭД. Международные обычаи и судебная практика и их применение в российском регулировании ВЭД. Важнейшие Соглашения по вопросам регулирования принятые в рамках ТС-ЕАЭС. Российское законодательство государственного регулирования ВЭД. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование ВЭД в ЕАЭС. Регулирование бартерных операций. Валютное регулирование и валютный контроль. Экспортный контроль. Регулирование иностранных инвестиций в России.
<b>2. Практические занятия</b>		
2.1	<b>Международные экономические организации и их роль в регулировании экономических отношений.</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Структура, цели и задачи международных экономических организаций. 2. Организации системы ООН. 3. Специализированные учреждения ООН. 4. Международные финансово-кредитные организации и их значение для развития мировой торговли. 5. Региональные интеграционные объединения. 6. Россия в международных экономических организациях и их роль в развитии национальной экономики.
2.2	<b>Всемирная торговая организация (ВТО).</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Общие положения, функции, цели и задачи ВТО. Институциональные отличия ВТО от ГАТТ. 2. Важнейшие принципы и правила ВТО. 3. Организационная структура ВТО. Процедура принятия решений. Особенности статуса ВТО как международной организации. Взаимоотношения с ООН и другими организациями. 4. Членство в ВТО. Процедуры присоединения и выхода из ВТО. 5. Правовая архитектура ВТО: Соглашение об учреждении и четыре приложения ВТО. 6. Правила и исключения из правил ВТО. Изъятия для промышленно-развитых стран.
2.3	<b>Деятельность экономики России в условиях ее членства в ВТО.</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Аргументы – за и против присоединения России к ВТО. 2. Россия и ВТО. - итоги переговорного процесса по присоединению России к ВТО; - возможные проблемы и издержки национальной и региональных экономик в связи с членством России в ВТО; - отраслевые проблемы и отдельных хозяйствующих субъектов в связи с членством России в ВТО; - краткие итоги развития российской экономики в условиях членства России в ВТО. 3. Позиция ВТО по вопросу введения санкции стран Запада против России и российского ответа на них.
2.4	<b>Международно-правовые основы внешнеэкономической деятельности.</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Источники международного права. 2. Международное экономическое право. 3. Международное торговое право. 4. Принципы международного экономического права. - <i>основные принципы;</i> - <i>специальные принципы;</i> - <i>принципы международного торгового права.</i> 5. Право ВТО. 6. Унификация международного экономического права. 7. Современные проблемы в работе по унификации международного права. 8. Источники и принципы правового регулирования международных торговых сделок с точки зрения российского

		законодательства.
2.5	<b>Правовые документы, регулирующие межгосударственные экономические отношения.</b>	<p><b>Вопросы для обсуждения:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Венская конвенция «О международных договорах купли-продажи товаров» 1980 года.</li> <li>2. Сфера применения Венской конвенции (международная и российская практика).</li> <li>3. Гагская конвенция 1986 года.</li> <li>4. Международные конвенции по исполнению арбитражных решений в отношении торговых споров.</li> <li>5. Инкотермс – роль и значение применения торговых терминов в международных торговых сделках.</li> <li>6. Международная практика (отдельные страны) применения Инкотермс.</li> <li>7. Направления совершенствования Инкотермс и практика применения терминов в России.</li> <li>8. Принципы УНИДРУА – практика применения.</li> </ol>
2.6	<b>Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ-1994).</b>	<p><b>Вопросы для обсуждения:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Функции ГАТТ-1994 в составе ВТО. 2. Торгово-политические нормы и положения ГАТТ.</li> <li>2. «Мечи» и «щиты» ГАТТ.</li> <li>3. Режим наибольшего благоприятствования и национальный режим – ключевые положения ГАТТ-1994.</li> <li>4. Положения ГАТТ в отношении налогов, сборов и правил, относящихся к внутренней торговле.</li> <li>5. Положения ГАТТ, касающиеся таможенного регулирования: механизм снижения тарифов в ВТО.</li> </ol>
2.7	<b>Важнейшие соглашения и договоренности ГАТТ.</b>	<p><b>Вопросы для обсуждения:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Кодекс о таможенной стоимости.</li> <li>2. Антидемпинговый кодекс</li> <li>3. Кодекс о таможенной стоимости.</li> <li>4. Соглашение о субсидиях и компенсационных мерах.</li> <li>5. Соглашение по защитным мерам.</li> <li>6. Соглашение по техническим барьерам в торговле.</li> <li>7. Соглашение по санитарным и фитосанитарным мерам (СФСМ).</li> <li>8. Соглашение по предотгрузочной инспекции;</li> <li>9. Соглашение по процедурам импортного лицензирования.</li> <li>10. Соглашение по правилам происхождения.</li> <li>11. Соглашение по торговым аспектам инвестиционных мер (ТРИМС).</li> <li>12. Многосторонние торговые соглашения с ограниченным числом участников.</li> </ol>
2.8	<b>Урегулирование торговых споров в рамках ВТО. Механизм обзоров торговой политики.</b>	<p><b>Вопросы для обсуждения:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Организационная структура.</li> <li>2. Процедура разрешения споров: <ul style="list-style-type: none"> <li>- консультации;</li> <li>- примирение и посредничество;</li> <li>- учреждение арбитражной комиссии;</li> <li>- апелляционный орган;</li> <li>- контроль по исполнению рекомендаций и решений.</li> </ul> </li> <li>3. Реальная практика работы ОРС</li> <li>4. Механизм обзоров торговой политики.</li> </ol>
2.9	<b>Регулирование посреднических в/т операций. Договоры комиссии, поручения, агентское соглашение - в чем сходство и различие.</b>	<p><b>Вопросы для обсуждения:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Внешнеторговое посредничество и его роль в развитии внешней торговли России (история развития торгового посредничества нашей страны).</li> <li>2. Виды внешнеторговых посредников – общие положения (мировая и российская практика).</li> <li>3. Договор комиссии – основные положения (схема работы с партнерами).</li> <li>4. Договор консигнации – основные положения (схема работы с партнерами).</li> <li>5. Договор поручения (схема работы с партнерами).</li> </ol>

		6. Агентское соглашение (схема работы с партнерами). 7. Дистрибьютор (схема работы с партнерами). 8. Сходство и различия между международными и российскими внешнеторговыми посредниками.
2.10	<b>Современная система управления и регулирования внешнеэкономической деятельности в России.</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Возможные варианты оргструктур и их полномочия в управлении ВЭД предприятия (международная практика). 2. Организация управления и регулирования ВЭД в рамках Таможенного союза ЕврАзЭС-ЕАЭС: - наднациональные структуры ЕАЭС и их функции. 3. Организация управления и регулирования ВЭД на федеральном уровне. 4. Организация управления и регулирования ВЭД на региональном уровне. 5. Управление ВЭД предприятия.
2.11	<b>Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности (международная практика).</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Современная международная практика регулирования ВЭД. 2. Меры экономического воздействия. 3. Административные методы регулирования экспортно-импортных операций. 4. Соотношение мер экономического и административного регулирования ВЭД в отдельных странах и регионах мира. 5. Преимущества и недостатки мер административного и экономического регулирования ВЭД.
2.12	<b>Система регулирования ВЭС в рамках ЕАЭС.</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Соглашения по регулированию ВЭД, принятые в рамках Таможенного союза ЕврАзЭС-ЕЭП-ЕАЭС по вопросам: а) тарифного регулирования ВЭД; б) нетарифного регулирования ВЭД; в) валютному регулированию и экспортному контролю; г) перспективы развития системы регулирования в рамках ЕАЭС. 2. Соотношение мер экономического и административного регулирования ВЭД в странах-членах ЕАЭС. 3. Федеральные законы и другие нормативные акты Российской Федерации по вопросам: а) тарифного регулирования ВЭД; б) нетарифного регулирования ВЭД; в) валютному регулированию и экспортному контролю; г) привлечения иностранных инвестиций.
2.13	<b>Правовые основы государственного регулирования ВЭД в РФ.</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Развитие и современное состояние системы государственного регулирования ВЭД в России. 2. Положительные и отрицательные моменты в системе российского регулирования ВЭД. 3. Перспективы совершенствования регулирования ВЭД Российской Федерации в связи с присоединением России к ВТО и образованием Евразийского экономического союза (России, Казахстана, Белоруссии, Армении и Киргизии).

### 13.2. Темы (разделы) дисциплины и виды занятий

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Виды занятий (часов)			
		Лекции	Практические	Самостоятельная работа	Всего
1	Международные экономические организации, место и роль России в их деятельности.	2	4	2	8
2	Всемирная торговая организация (ВТО).	2	2	2	6
3		2	4	4	10

	Правовые документы, регулирующие межгосударственные экономические отношения.				
4	Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ-1994) и другие важные соглашения.	2	4	4	10
5	Урегулирование торговых споров в рамках ВТО. Механизм обзоров торговой политики.	2	2	2	6
6	Современная система управления и регулирования внешнеэкономической деятельности в России.	2	4	4	10
7	Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности (международная практика).	2	6	2	10
8	Правовые основы государственного регулирования ВЭД в РФ.	2	6	4	12
	Контроль-экзамен	-	-	-	36
	<b>Итого:</b>	<b>16</b>	<b>32</b>	<b>24</b>	<b>108</b>

#### 14. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

##### 14.1. Общие рекомендации по изучению дисциплины

Для освоения дисциплины обучающимся необходимо работать с лекционными материалами (конспектами лекций) и практическими заданиями, размещенными на образовательном портале <https://edu.vsu.ru/>, основной и дополнительной литературой, выполнять задания на практических занятиях и в процессе самостоятельной работы, пройти текущие аттестации.

Дополнительные методические рекомендации по выполнению практических заданий, а также замечания по результатам их выполнения могут размещаться на портале <https://edu.vsu.ru/> в виде индивидуальных комментариев и файлов обратной связи, сообщений форума и других элементов электронного курса.

##### 14.2. Самостоятельная работа

Самостоятельная работа студентов направлена на повторение и изучение лекций, подготовку к практическим занятиям, экзаменационной сессии.

Запланированные часы учебной программы по самостоятельной работе предусмотрены для приобретения студентами навыков работы со специальной литературой, развития творческого мышления, исследования реального сектора экономики, применения теоретических знаний в конкретных ситуациях, а также закрепления знаний, полученных в процессе изучения дисциплины на аудиторных занятиях. Это достигается за счет выполнения студентами индивидуальных заданий, контрольной работы и подготовки к итоговой аттестации.

В течение семестра преподаватель предлагает студентам ряд индивидуальных заданий для изучения по каждой теме. Содержание индивидуальных заданий приведено в специальном разделе рабочей программы. Цель данного вида работы – ознакомление с актуальной информацией по дисциплине, развитие навыков работы с конкретными практическими ситуациями и решение поставленных задач.

### **14.3. Текущие аттестационные испытания**

Контроль знаний студентов включает текущий контроль знания материала лекционного курса и проведенных практических занятий. Текущий контроль знаний студентов осуществляется в процессе выполнения практических занятий, путем индивидуального и группового опроса, собеседования и тестового контроля.

По окончании изучения курса при условии выполнения всех текущих практических заданий студенты допускаются к написанию и защите контрольной работы и экзамену.

### **14.4. Написание рефератов**

В случае отсутствия на аудиторных занятиях (лекциях и семинарах), а также при неудовлетворительных показателях итоговых результатов текущего аттестационного контроля знаний по аудиторной и самостоятельной работе над учебной дисциплиной студенты дополнительно, по темам пропущенных занятий, пишут рефераты, оформляя их в соответствии со стандартными требованиями.

### **14.5. Методические указания по выполнению контрольной работы.**

Контрольная работа является составной частью изучения дисциплины «Инструменты регулирования ВЭС».

Основными *задачами*, стоящими перед студентами при выполнении работы, являются:

- приобретение и закрепление навыков работы с учебной, научной, периодической литературой и другими источниками информации;
- применение полученных в процессе обучения теоретических знаний для творческого раскрытия выбранной темы;
- использование навыков поиска, сбора, систематизации и обработки разного рода информации для проведения глубокого анализа и исследования проблемы;
- разработка обоснованных предложений по решению, выявленных в процессе исследования проблем.

#### **Организация процесса написания контрольной работы.**

##### ***Выбор темы и составление плана работы***

Контрольная письменная работа начинается с выбора темы исследования. Тема работы выбирается студентом самостоятельно в соответствии с предложенной тематикой.

Предложенные темы могут быть изменены, либо студентом может быть выбрана собственная тема для исследования при условии обязательного согласования с преподавателем.

Для выбора темы и составления плана письменной работы необходимо предварительно ознакомиться с основными источниками, составить список литературы. Круг источников должен быть разнообразным: международные договоры и конвенции, соглашения, подписанные в рамках Таможенного союза ЕАЭС, учебные и научные издания, периодика, статистическая информация, нормативно-правовые акты, непубликуемые документы (диссертации, материалы фирм и т.д.), интернет-источники и др. Поощряется использование литературы на иностранных языках, в том числе зарубежной периодики. Среди источников обязательно должны присутствовать издания последних 3-х лет.

Выбранная тема, а также вопросы, подлежащие обязательному освещению в работе, согласовываются с преподавателем.

##### ***Работа с источниками***

Следующим этапом является изучение отобранной литературы.

Работа с литературой позволяет приобрести умение ориентироваться в

первоисточниках, быстро выделять основные моменты и дискуссионные вопросы, систематизировать материал, грамотно излагать и аргументировать свои выводы. Письменная работа не должна копировать первоисточники, что является грубейшим нарушением авторских прав и академической этики.

Поэтому, работу с источниками рекомендуется проводить в следующем порядке:

- общее ознакомление с содержанием источника в целом по его оглавлению;
- беглый просмотр всего содержания;
- чтение в порядке последовательности расположения материала;
- выборочное чтение глав и частей, представляющих наибольший интерес с точки зрения исследуемой проблемы;
- выписка материалов (со ссылкой на источник), которые в дальнейшем могут быть использованы в работе;
- критическая оценка записанного, его редактирование и «чистовая» запись в качестве фрагмента текста работы.

Записи впоследствии позволяют правильно распределить материал по соответствующим параграфам научной работы, облегчают ее окончательное оформление и составление библиографии. После детального знакомства со всем списком отобранной литературы студент может приступить к написанию своей работы.

### **Структура работы**

Традиционно письменная работа включает следующие элементы: титульный лист; оглавление; введение; основная часть; заключение; список использованной литературы; приложения.

Письменная работа должна завершаться выводами автора.

Объем текстовой части работы составляет 8-10 страниц машинописного текста.

Срок сдачи и защиты контрольных работ устанавливается преподавателем на вводном занятии в начале изучения дисциплины.

## **15. Перечень основной и дополнительной литературы, ресурсов интернет, необходимых для освоения**

### **а) основная литература:**

<b>№ п/п</b>	<b>Источник</b>
1.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник / под ред. Л.Е. Стровский. - М. : Юнити-Дана, 2012. - 504 с. - («Золотой фонд российских учебников»). - ISBN 978-5-238-01772-3 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=114538">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=114538</a> .
2.	Ефимова, Л.В. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ / Л.В. Ефимова. - М. : Лаборатория книги, 2010. - 76 с. ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=86583">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=86583</a> .
3.	Лылов А.И. Современная система управления и меры регулирования ВЭД в Евразийском экономическом союзе: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-й Дом ВГУ, 2018. – 123с.
4.	Лылов А.И. Современный механизм и инструменты регулирования внешнеэкономической деятельности в России: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2012. – 206 с.
5.	Международный бизнес: учебное пособие / Под ред. В.К. Поспелова. – М.:ВУЗОВСКИЙ УЧЕБНИК ИНФРА-М, 2014. – 260 с.

### **б) дополнительная литература:**

6.	Баранов В.Д. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности России: учебное пособие / В.Д. Баранов. – М.: изд-о РАГС, 2003. – 191 с.
7.	Богатых Е.А. Гражданское и торговое право: учебное пособие / Е.А. Богатых. - М.: ИНФА-М, 1996. – 192 с.
8.	Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право. Введение в правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие / А.П. Вершинин. - М.: НОРМА: ИНФА-М, 2001. – 239 с.
9.	Воронкова О.Н. Внешнеэкономическая деятельность: организация и управление: учебное пособие / О.Н. Воронкова, Е.П. Пузакова. – М.: Экономистъ, 2005. – 496 с.
10.	Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация: И.И. Дюмулен. – М.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2003. – 271 с.
11.	Внешнеторговое дело: учебное пособие / И.И. Кретов, К.В. Садченко. – 2-е изд., перераб. и доп.- М.: Дело и Сервис, 2010. – 368 с.
12.	Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Б.М. Смитиенко, В.К. Пospelов, С.В. Карпова и др.; Под ред.Б.М. Смитиенко, В.К. Пospelова. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Издательский центр «Академия», 2004. – 304 с.
13.	Волгина Н.А. Международная экономика: Учебное пособие / Н.А. Волгина. – М.: Эксмо,2006. – 736 с.
14.	Грачев Ю.Н. Внешнеэкономическая деятельность. Организация и техника внешнеторговых операций: учебное пособие / Ю.Н. Грачев. – М.: Дело, 2000. – 386 с.
15.	Гриффин Р., Пастей М. Международный бизнес. 4-е изд. / Пер. с англ. под ред. А.Г. Медведева. – СПб.: Питер, 2006. – 1088с.: ил. – (Серия «Классика МВА»).
16.	Королев В.Б. Коммерческое право. Вопросы и ответы: учебное пособие / В.Б. Королев. – М.: Юриспруденция, 2000. – 119 с.
17.	Лазарева Т.П. Международное торговое право. Расчеты по контрактам: учебное пособие / Т.П. Лазарева. – М.: Юстицинформ, 2003. – 286 с.
18.	Лылов А.И. Мировая торговая система и Россия: монография / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2013. – 249 с.
19.	Лылов А.И. Правовые основы внешнеэкономической деятельности. Контрактное право: учебное пособие / А.И. Лылов, Л.Д. Хацкевич. - Воронеж: «Истоки», 1999. – 331 с.
20.	Международная торговля: учебное пособие / В.И. Трухачев и др.- Ставрополь: Изд-во СтГАУ «АГРУС», 2005. -420 с.
21.	Мировая экономика и международные отношения: учебник / под ред. проф. А.С. Булатова, проф. Н.Н. Ливенцева. – М.: Магистр, 2008. – 654 с.
22.	Новиков, В.Е. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость / В.Е. Новиков, В.Н. Ревин, М.П. Цветинский. - Эл. изд. - М. : БИНОМ. Лаборатория знаний, 2012. - 330 с. - ISBN 978-5-9963-1130-9 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=221979">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=221979</a>
23.	Ноздрева Р.Б. и др. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью: 17 – модульная программа для менеджеров «Управление развитием организации». Модуль10.- М.: ИНФРА-М, 2000
24.	Плотников А.И. Новый ИНКОТЕРМС: содержание, практика применения, комментарии / А.И. Плотников.- М.: "Изд-во ПРИОР", 2002. – 49 с.
25.	Родыгина Н.Ю. Организация и техника внешнеторговых операций: учебное пособие. – М.: Высшее образование. 2008. – 372 с.
26.	Розенберг М.Г. Международный договор и иностранное право в практике Международного коммерческого арбитражного суда. - М.: Статут, 2000.- 128 с.
27.	Розенберг М.Г. Венская конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров. К 10 летию ее применения Россией / М.Г. Розенберг. - М.: Статут, 2002. – 108 с.
28.	Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Ю.М. Ростовский, В.Ю. Гречков. – 3-е изд. перераб. и доп. – М.: Магистр, 2008. – 591с.
29.	Смирнова Н.Н. Международное торговое право: конспект лекций / Н.Н. Смирнова. – СПб.: Альфа, 2001. – 125 с.
30.	Солодков Г.П. Международный бизнес: организация и управление: учебное пособие / Г.П. Солодков, Э.Т. Рубинская, Э.Д. Рубинская. – Ростов н/Д : Феникса, 2009. – 379 с.
31.	Толстых В.Л. Международное право. Практикум / В.Л. Толстых. – М.: Юристъ, 2002 – 255 с.

#### **в) информационные электронно-образовательные ресурсы (официальные**

**ресурсы интернет)\*:**

32.	Национальный цифровой ресурс «РУКОНТ» – <URL: <a href="http://rucont.ru/">http://rucont.ru/</a>
33.	ЭБС Издательства «Лань» – <URL: <a href="http://www.e.lanbook.com/">http://www.e.lanbook.com/</a>
34.	ЭБС «Университетская библиотека Online» – <URL: <a href="http://www.biblioclub.ru/">http://www.biblioclub.ru/</a>
35.	Электронный университет <a href="https://edu.vsu.ru/">https://edu.vsu.ru/</a>
36.	<a href="http://www.tsouz.ru">www.tsouz.ru</a>
37.	<a href="http://www.minpromtorq.gov.ru">www.minpromtorq.gov.ru</a>
38.	<a href="http://www.economy.gov.ru">www.economy.gov.ru</a>
39.	<a href="http://www.evrases.com">www.evrases.com</a>
40.	<a href="http://www.customs.ru">www.customs.ru</a>
41.	<a href="http://www.imf.ru">www.imf.ru</a> – МВФ
42.	<a href="http://www.unctad.org">www.unctad.org</a> – ЮНКТАД
43.	<a href="http://www.wto.org">www.wto.org</a> , <a href="http://www.wto.ru">www.wto.ru</a> – ВТО
44.	<a href="http://www.worldbank.org">www.worldbank.org</a> – Группа ВБ

**16. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы.**

№ п/п	Источник
1	Конспекты лекций, размещенные на <a href="https://edu.vsu.ru/">https://edu.vsu.ru/</a>
2	Задания для практических занятий, размещенные на <a href="https://edu.vsu.ru/">https://edu.vsu.ru/</a>
3	Задания и методические указания для выполнения контрольных работ

**17. Информационные технологии, используемые для реализации учебной дисциплины, включая программное обеспечение и информационно-справочные системы (при необходимости):**

Дисциплина реализуется с применением элементов электронного обучения и дистанционных образовательных технологий (ЭО и ДОТ) («Электронный университет» <https://edu.vsu.ru/>).

Используются такие средства информационно-коммуникационных технологий, как текстовые редакторы, электронные таблицы, средства подготовки презентаций, облачный сервис Яндекс.

---

**18. Материально-техническое обеспечение дисциплины:**

Типовое оснащение аудитории и книжный фонд библиотеки.

Программное обеспечение

OfficeSTD 2013 RUS OLP NL Acdmc,

WinSvrStd 2012 RUS OLP NL Acdmc 2Proc,

WinPro 8 RUS Upgrd OLP NL Acdmc,

Office Standard 2019 Single OLV NL Each AcademicEdition Additional Product,

Win Pro 10 32-bit/64-bit All Lng PK Lic Online DwnLd NR

Неисключительные права на ПО Dr. Web Enterprise Security Suite Комплексная защита Dr. Web Desktop Security Suite

Ноутбук Acer Aspire 17.3 5 A517-51G-53MB, экран для проектора CACTUS

MotoExpert 200x150, проектор Epson EB –U05

Учебный корпус факультета международных отношений ВГУ имеет нужное количество лекционных аудиторий, оснащенных соответствующим оборудованием. Имеет в достаточном количестве учебно-методических пособий в библиотечном фонде библиотеки факультета.

## 19. Фонд оценочных средств:

### 19.1 Перечень компетенций с указанием этапов формирования и планируемых результатов обучения

Код и содержание компетенции (или ее части)	Планируемые результаты обучения (показатели достижения заданного уровня освоения компетенции посредством формирования знаний, умений, навыков)	Этапы формирования компетенции (разделы (темы) дисциплины или модуля и их наименование)	ФОС* (средства оценивания)
<p><b>ОПК-1</b> Способен решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности (в т.ч. работать с информацией в глобальных компьютерных сетях).</p>	<p><b>Знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- международно-правовые основы внешнеэкономической деятельности;</li> <li>- международные экономические организации, их структуру, цели и задачи;</li> <li>- наднациональные органы управления и регулирования ВЭС в рамках Таможенного союза ЕАЭС;</li> <li>- систему управления ВЭД в России.</li> </ul>	<p>Международно-правовые основы внешнеэкономической деятельности. Современная система управления и регулирования внешнеэкономической деятельности в России.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
	<p><b>Уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- самостоятельно анализировать современные тенденции и направления развития международного экономического и торгового права.</li> </ul>	<p>Международно-правовые основы внешнеэкономической деятельности.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
	<p><b>Владеть (иметь навык(и)):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- навыками формирования норм и правил правового регулирования внешнеэкономических связей государств и внешнеэкономической деятельности предприятий.</li> </ul>	<p>Правовые основы государственного регулирования ВЭД в РФ.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
	<p><b>Знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- структуру, цели, задачи, функции и основные принципы ВТО;</li> <li>- многосторонние соглашения ВТО;</li> <li>- механизм урегулирования торговых споров и обзора торговой политики ВТО;</li> </ul>	<p>Правовые документы, регулирующие межгосударственные экономические отношения.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>

<p><b>ПК-2</b></p> <p>Способен на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов</p>	<p><b>Уметь:</b></p> <p>- применять в сфере регулирования ВЭС нормы и требования соглашений ВТО, основы российского законодательства и Таможенного союза ЕАЭС; основными международными Конвенциональными соглашениями, методами и правилами, регулируемыми ведение международной торговли</p>	<p>Правовые документы, регулирующие межгосударственные экономические отношения. Договоры комиссии, поручения, консигнации, агентское соглашение - в чем сходство и различие.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
	<p><b>Владеть (иметь навык(и)):</b></p> <p>основными международными Конвенциональными соглашениями, методами и правилами, регулируемыми ведение международной торговли</p>	<p>Регулирование посреднических в/т операций.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
<p><b>ПК-7</b></p> <p>Способен, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет.</p>	<p><b>Знать:</b></p> <p>- важнейшие Соглашения по регулированию ВЭД, принятые в рамках Таможенного союза ЕАЭС; - систему государственного регулирования ВЭД России.</p>	<p>Всемирная торговая организация (ВТО). Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ-1994) и другие важные соглашения. Урегулирование торговых споров в рамках ВТО. Деятельность экономики России в условиях ее членства в ВТО.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
	<p><b>Уметь:</b></p> <p>- применять приобретенные теоретические знания в области права в практической деятельности.</p>	<p>Урегулирование торговых споров в рамках ВТО. Механизм обзоров торговой политики.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
	<p><b>Владеть (иметь навык(и)):</b></p> <p>- основными международными Конвенциональными соглашениями, методами и правилами, регулируемыми ведение международной торговли;</p> <p>- основными международными и национальными правовыми документами в сфере регулирования внешнеэкономических отношений.</p>	<p>Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ-1994). Важнейшие соглашения и договоренности ГАТТ. Механизм обзоров торговой политики.</p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
<p><b>Промежуточная аттестация - контрольная работа, экзамен</b></p>			<p><b>КИМ</b></p>

## 19.2 Описание критериев и шкалы оценивания компетенций (результатов обучения) при промежуточной аттестации

<p align="center"><b>Промежуточная аттестация</b></p> <p><b>Промежуточные аттестационные испытания</b> по всем разделам учебной дисциплины проводятся в виде экзамена в конце шестого семестра. Форма, порядок и процедура проведения экзамена доводится преподавателем до сведения студентов на первом занятии. Экзамен может быть выставлен без опроса, по результатам текущей</p>	<p align="center"><b>КИМ</b></p> <p>1. Три вопроса из разных разделов дисциплины.</p>
--	---

<p>аттестации студента в течение семестра и успешной защиты контрольной работы, не ранее, чем на заключительном занятии.</p> <p>В случае нарушения студентом процедуры проведения промежуточной аттестации преподаватель имеет право отстранить его от сдачи экзамена с выставлением в ведомости оценки – неудовлетворительно. Неявка на промежуточную аттестацию без уважительной причины приравнивается к оценке – неудовлетворительно.</p>	<p>2. Пятнадцать тестов по разным разделам дисциплины.</p>
---	--

Для оценивания результатов обучения при сдаче экзамена используется 4-балльная шкала: «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

При оценке результатов обучения используются следующие критерии:

1) знание учебного материала и владение понятийным аппаратом в сфере международного права;

2) знание многосторонних соглашений ВТО, механизм урегулирования торговых споров и обзора торговой политики ВТО, основных международных Конвенциональных соглашений и важнейшие Соглашения ЕАЭС регулирующих ведение международной торговли;

3) умение самостоятельно анализировать современные тенденции и направления развития международного экономического и торгового права, применять в сфере регулирования ВЭС нормы и требования соглашений ВТО, основы российского законодательства и Таможенного союза ЕАЭС;

4) владение навыками формирования норм и правил правового регулирования внешнеэкономических связей государств и внешнеэкономической деятельности предприятий;

5) владение навыками пользования основными международными и национальными правовыми документами в сфере регулирования внешнеэкономических отношений.

#### **Соотношение показателей, критериев и шкалы оценивания результатов обучения.**

Критерии оценивания компетенций	Уровень сформированности компетенций	Шкала оценок
<p>Полное соответствие ответа обучающегося всем перечисленным критериям. Даны полные, всесторонние и правильные ответы на три вопроса, поставленные в экзаменационном билете и решены правильно все пятнадцать тестов. При ответе материал должен излагаться логично и последовательно, обучающийся должен быть способен проиллюстрировать ответ примерами. Должны быть даны правильные и полные ответы на дополнительные вопросы.</p>	<p>Повышенный уровень</p>	<p>Отлично</p>
<p>Ответ на контрольно-измерительный материал не соответствует двум из перечисленных критериев. Однако даны в целом полные и правильные ответы на три вопроса, поставленные в экзаменационном билете и правильно решены двенадцать из пятнадцати тестов. Даны неполные ответы или ответы с неточностями на дополнительные вопросы.</p>	<p>Базовый уровень</p>	<p>Хорошо</p>
<p>Ответ на контрольно-измерительный материал не соответствует трем из перечисленных критериев. Даны неполные или с неточностями ответы на все вопросы, поставленные в</p>		

экзаменационном билете. Обучающийся неспособен полностью или частично ответить на дополнительные вопросы, при этом правильно решены из пятнадцати предложенных десять и более тестовых заданий.	Пороговый уровень	Удовлетворительно
Ответ на контрольно-измерительный материал не соответствует любым четырем из перечисленных критериев. Отсутствует ответ хотя бы на один из вопросов билета, либо даны ответы на вопросы с грубыми ошибками и неточностями, искажающими общий смысл и содержание понятий и положений в сфере международного бизнеса, решено менее пяти тестов.	–	Неудовлетворительно

### **19.3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы**

#### **19.3.1 Перечень вопросов к экзамену:**

1. Организации системы ООН
2. Специализированные учреждения ООН
3. Международные финансово-кредитные организации
4. Структура, цели и задачи международных экономических организаций
5. Общие положения, функции, цели и задачи ВТО
6. Важнейшие принципы ВТО
7. Организационная структура ВТО
8. Процедуры присоединения и выхода из ВТО
9. Правовая архитектура ВТО
10. Правила и исключения из правил ВТО.
11. Дайте перечень важнейших международно-правовых актов регулирующих ВЭД
12. Принципы УНИДРУА
13. Раскройте общие положения Венской конвенции
14. В чем суть применения торговых терминов ИНКОТЕРМС
15. Классификация терминов ИНКОТЕРМС-2019
16. ГАТТ-1947 и ГАТТ-1994 (сравнительный анализ)
17. Торгово-политические нормы и положения ГАТТ-1994
18. «Мечи» и «щиты» ГАТТ
19. Режим наибольшего благоприятствования и национальный режим – ключевые положения ГАТТ-1994
20. Положения ГАТТ в отношении налогов, сборов и правил, относящихся к внутренней торговле
21. Положения ГАТТ, касающиеся таможенного регулирования
22. Важнейшие соглашения и договоренности ГАТТ:  
**Кодекс о таможенной стоимости**
23. Важнейшие соглашения и договоренности ГАТТ:  
**Антидемпинговый кодекс**
24. Важнейшие соглашения и договоренности ГАТТ:  
**Кодекс о таможенной стоимости**
25. Важнейшие соглашения и договоренности ГАТТ:  
**Соглашение о субсидиях и компенсационных мерах**
26. Важнейшие соглашения и договоренности ГАТТ:  
**Соглашение по защитным мерам**
27. Важнейшие соглашения и договоренности ГАТТ:  
**Соглашение по техническим барьерам в торговле**
28. Важнейшие соглашения и договоренности ГАТТ:  
**Соглашение по санитарным и фитосанитарным мерам (СФСМ)**
29. Важнейшие соглашения и договоренности ГАТТ:  
**Соглашение по сельскому хозяйству**
30. Важнейшие соглашения и договоренности ГАТТ:  
**Соглашение по предотгрузочной инспекции; Соглашение по процедурам импортного лицензирования; Соглашение по правилам происхождения**
31. Важнейшие соглашения и договоренности ГАТТ:



грузоперевозчика											
6. Доставка до основного грузоперевозчика											
7. Таможенная очистка при экспорте											
8. Погрузо- разгрузочные работы при отправке товара (терминал, порт, аэропорт)											
9. Основной вид транспорта											
10. Страхование											
11. Погрузо- разгрузочные работы по прибытии товара (терминал порт, аэропорт)											
12. Таможенная очистка при импорте											
13. Доставка товара от основного Перевозчика											
14. Разгрузка в пункте назначения											

*Заполните таблицу, используя текст официального перевода Incoterms- 2020.*

- - затраты продавца;
  - - затраты покупателя;
  - ❖ - затраты продавца или покупателя, в зависимости от пункта передачи товара по договоренности между сторонами (использование вариантов):
- PO - риски по основной транспортировке лежат на покупателе;*  
*РП - риски по основной транспортировке лежат на продавце.*

### **Задание 2**

#### **Инкотермс. Выбор базиса поставки.**

При обсуждении условий контракта стороны достигли договоренности об отгрузке товара в порту Санкт-Петербурга на судно, зафрахтованное иностранным покупателем. Российская фирма-экспортер осуществляет поставку товара в контейнерах на терминал экспедиторской компании, которая и обеспечивает погрузку на судно.

#### **Вопрос:**

*Какое базисное условие поставки целесообразно зафиксировать в контракте?*

### **Задание 3**

#### **Базисные условия поставки.**

Предприятие в Москве продало небольшую партию велосипедов в США с условием доставки авиатранспортом в Нью-Йорк на базисе поставки «свободно у перевозчика в аэропорту Шереметьево», оплатив авиаперевозчику стоимость транспортировки от Шереметьево до аэропорта в Нью-Йорке.

#### **Вопросы:**

1. *Каковы обязанности отечественного предприятия по осуществлению данной поставки?*
2. *В чем ошибочность его действий?*

### **Задание 4**

#### **Базисные условия поставки.**

Предприятие в Рязани закупило партию компьютеров в Корею с базисом поставки CIF Москва. Каковы обязательства сторон по исполнению контракта в соответствии с этим базисом? В чем ошибка предприятия с точки зрения:

- неадекватности применения базиса;
- излишних затрат на транспортировку;

– дополнительных валютных затрат, возникших при исполнении этого контракта.

**Вопрос:**

*Какой правильный базис поставки, с вашей точки зрения, должен быть применен?*

**Задание 5**

**Базисные условия поставки. Обязанность покупателя оплатить товар.**

Российская фирма (истец), требовала с ответчика, немецкой фирмы, взыскания задолженности по оплате товаров, которые были отгружены в адрес ответчика на условиях FOB Санкт-Петербург, и были оплачены покупателем лишь частично. Товаросопроводительные документы свидетельствовали о том, что товар пересек борт судна в порту отгрузки в надлежащем состоянии. Ответчик в обоснование своих действий ссылался на то, что часть груза была получена в ненадлежащем состоянии.

*Обязан ли покупатель оплатить товар, будет ли удовлетворен иск российской фирмы?*

**Задание 6**

**Базисные условия поставки и возмещение ущерба.**

Индийская фирма поставила продукты питания, упакованные в мешки, в адрес российской компании на условиях СИФ «Новороссийск» (со ссылкой на Инкотермс-2020). По прибытии в порт Новороссийска выяснилось, что часть товара испорчена, так как стены и крышки трюмов корабля, куда были погружены мешки, покрыты ржавчиной, и эта ржавчина проникла сквозь мешки, в которые были упакованы продукты.

Российская компания обратилась за возмещением убытков вреда к страховой компании, в которой был застрахован груз, но она отказалась возместить убытки. Страховщик при этом ссылался на то, что оформленная поставщиком товара (индийской фирмой) страховка не покрывает затраты, связанные с задержкой, а в данном случае убытки связаны в основном с тем, что судно задержалось в пути на 22 дня. Кроме того, страховка не покрывает потери, вызванные непригодностью судна к транспортировке соответствующего груза на момент погрузки, если страхователь (поставщик товара) был об этом осведомлен.

**Вопрос:**

*Кто должен возместить ущерб российской компании, страховщик или индийская фирма-продавец?*

**Задание 7**

**Выбор базиса поставки. Обязанности покупателя.**

В контракте зафиксировано условие EXW или FAS. В этом случае покупатель принимает на себя таможенную очистку вывозимых товаров в стране продавца.

**Вопрос:**

*С какими проблемами может столкнуться покупатель при выполнении этих обязательств?*

**Задание 8**

**Базисные условия поставки, страхование и возмещение ущерба.**

В соответствии с контрактом товар был поставлен на условиях СИФ, с оплатой 100% стоимости по отгрузке. При разгрузке товар был поврежден.

Покупатель предъявил иск продавцу о взыскании стоимости поставленного товара в полном объеме.

**Вопрос:**

*Будет ли удовлетворен иск покупателя?*

**19.3.3 Тестовые задания теста (примерный вариант)**

**1. Введение добровольных экспортных ограничений**

- а) увеличивает благосостояние страны-импортера
- б) более выгодно стране-импортеру, чем использование импортной квоты
- в) может принести выигрыш стране-экспортеру
- г) приносит выигрыш, как стране-импортеру, так и стране экспортеру

**2. Технические барьеры не должны использоваться для того, чтобы**

- а) предотвращать проникновение на внутренний рынок некачественной импортной продукции
- б) ограничивать вывоз с территории страны дефицитных товаров
- в) снижать потребление алкоголесодержащей продукции и уровень табакокурения
- г) защищать отечественных производителей от конкуренции с зарубежными фирмами

**3. Выдача лицензий на экспорт-импорт товаров на региональном уровне осуществляют**

- а) таможенные органы

- б) центры стандартизации, метрологии и сертификации
- в) Минпромторг России
- г) структурные подразделения администраций субъектов РФ

**4. Антидемпинговые пошлины вводятся в случае**

- а) ввоза в Россию товаров по ценам более низким, чем их стоимость в стране вывоза
- б) вывоза из России товаров, при производстве которых использовались субсидии
- в) ввоза в Россию товаров особого назначения
- г) ввоза в Россию продовольственных товаров

**5. Режим наибольшего благоприятствования (по отношению к торговле товарами) означает**

- а) более низкий уровень таможенных пошлин на импортируемые товары из страны, на которую распространяется данный режим
- б) что импортированные товары не могут подвергаться дискриминации на внутреннем рынке
- в) что любое преимущество в торговле товарами, предоставляемое одной из стран, автоматически распространяется на остальные страны

**6. Экспортный контроль в РФ осуществляет:**

- а) Федеральная таможенная служба
- б) Министерство экономического развития
- в) Торгово-промышленная палата
- г) Министерство финансов
- д) Министерство обороны РФ

**7. Соглашение ВТО по основным телекоммуникационным услугам направлено на:**

- а) защиту национального производителя;
- б) либерализацию этого сегмента международной торговли услугами.

**8. В соответствии с ГАТТ стоимость сделки является приемлемой для таможенных целей, даже если:**

- а) продавец устанавливает цену при условии, что покупатель приобретет у него другие товары по определенной цене;
- б) импортируемые товары являются полуфабрикатами, которые предоставляются продавцом на условии, что он получит определенное количество обработанных товаров;
- в) все ответы правильные;
- г) все ответы неправильные.

**9. В соответствии с ГАТТ демпинг — это занижение экспортной цены ниже нормальной внутренней цены на тот же товар или аналогичный продаваемый в:**

- а) стране-импортеру;      б) стране-экспортеру.

**10. Под действие положений Соглашения ВТО по ТБТ подпадают:**

- а) промышленные и сельскохозяйственные товары;
- б) только промышленные товары;
- в) товары для нужд правительственных органов;
- г) санитарные и фитосанитарные меры;
- д) услуги.

**11. Таможенный тариф на импорт увеличит уровень благосостояния нации, если:**

- а) он вводится небольшой страной для защиты от конкуренции со стороны крупной страны;
- б) ставка таможенной пошлины на сырье и материалы ниже, чем на конечную продукцию;
- в) страна, вводящая тариф, занимает монопольное положение как импортер;
- г) страна, на импорт из которой вводится таможенный тариф, занимает монопольное положение на мировом рынке как экспортер.

**12. Преференциальный режим — это:**

- а) выплата премии отдельному импортеру;      б) форма демпинга;
- в) льгота, предоставляемая отдельному экспортеру, продукту или стране.

**13. Основной сферой деятельности ЮНЕСКО является:**

- а) культура      б) наука      в) торговля      г) промышленность      д) сельское хозяйство
- е) образование      ж) техника и технология      з) лесная промышленность

**14. «Эффект взаимозависимости» стран проявляется:**

- а) в реакции национальных экономик разных стран на изменения, происходящие в национальных экономиках других стран
- б) в подчинении национальных интересов международным интересам мирового сообщества
- г) в соблюдении ранее заключенных договоренностей между странами в обмене трудовыми ресурсами и технологиями

**15. Международный валютный фонд (МВФ) был создан в:**

- а) 1978 г.;
- б) 1944 г.;
- в) 1955 г.

**19.3.4 Перечень заданий для контрольных работ (темы контрольных работ)**

1. История создания Всемирной торговой организации и других международных экономических организаций, регулирующих внешнеэкономические отношения государств.
2. ВТО и его важнейшие Соглашения, их направленность и значение для международных экономических связей.
3. Основные принципы и нормы ВТО, направленные на развитие международной торговли.
4. Россия и международные экономические организации и их роль в развитии национальной экономики.
5. Россия и ВТО.
  - итоги переговорного процесса по присоединению России к ВТО;
  - о проделанной работе в России по подготовке национальной экономики, отраслей и хозяйствующих субъектов к работе в условиях норм и требований ВТО;
  - возможные проблемы и издержки национальной и региональных экономик в связи с членством России в ВТО;
  - отраслевые проблемы и отдельных хозяйствующих субъектов в связи с членством России в ВТО;
  - краткие итоги развития российской экономики в условиях членства России в ВТО.
6. Санкции стран Запада против России и занятая позиция по данному вопросу ВТО
7. Внешнеторговое посредничество и его роль в развитии внешней торговли России (история развития торгового посредничества нашей страны).
  1. Виды внешнеторговых посредников – общие положения (мировая и российская практика).
  2. Договор комиссии – основные положения (схема работы с партнерами).
  3. Договор консигнации – основные положения (схема работы с партнерами).
  4. Договор поручения (схема работы с партнерами).
  5. Агентское соглашение (схема работы с партнерами).
  6. Дистрибьютор (схема работы с партнерами).
  7. Сходство и различия между международными и российскими внешнеторговыми посредниками.
15. Источники международного права:
  - двусторонние международные договоры;
  - многосторонние международные договоры;
  - конвенциальные соглашения.
16. Принципы международного экономического права:
  - основные принципы;
  - специальные принципы;
  - принципы международного торгового права.
17. Источники и принципы правового регулирования международных торговых сделок с точки зрения российского законодательства.
18. Важнейшие конвенциальные соглашения регулирующие внешнеторговые отношения государств и практика их применения:
  - Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товара 1980г. (Венская конвенция 1980г);
  - Гагская конвенция 1986г.
  - Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА).
  - Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс».
19. Сфера применения Венской конвенции (международная и российская практика).
20. Международная практика (отдельные страны) применения Инкотермс-2010.
21. Направления совершенствования Инкотермс и практика применения терминов в России.
22. Принципы УНИДРУА – практика применения.
23. Система органов управления ВЭС в рамках ЕАЭС:
  - наднациональные органы управления экономикой ЕАЭС;
24. Организация управления и регулирования ВЭД на федеральном уровне РФ.

25. Организация управления и регулирования ВЭД на региональном уровне России.
26. Управление ВЭД предприятия.
27. Важнейшие Соглашения регулирования ВЭД, принятые в рамках Таможенного союза ЕврАзЭС-ЕЭП-ЕАЭС по вопросам:
  - а) тарифного регулирования ВЭД;
  - б) нетарифного регулирования ВЭД;
  - в) валютному регулированию и экспортному контролю.
28. Федеральные законы и другие нормативные акты Российской Федерации по вопросам:
  - а) тарифного регулирования ВЭД;
  - б) нетарифного регулирования ВЭД;
  - в) валютному регулированию и экспортному контролю.
29. Современная международная практика регулирования ВЭД.
30. Меры экономического воздействия:
  - таможенно-тарифное регулирование;
  - налоги, НДС, акцизы.
31. Административные методы регулирования экспортно-импортных операций:
  - нетарифные меры регулирования;
  - валютное регулирование и валютный контроль;
  - специальные защитные меры;
  - экспортный контроль.
32. Соотношение мер экономического и административного регулирования ВЭД в отдельных странах и регионах мира.
33. Преимущества и недостатки мер административного и экономического регулирования ВЭД.
34. Особенности систем регулирования внешнеторговых отношений стран членов Таможенного союза-ЕЭП ЕврАзЭС-ЕАЭС (общие положения).
35. Административные меры регулирования внешней торговли (российская и практика ЕАЭС).
36. Экономические меры регулирования внешней торговли (российская и практика ЕАЭС).
37. Таможенно-тарифное регулирование ВЭД в ЕАЭС.
38. Меры нетарифного регулирования ВЭД в ЕАЭС.
39. Особенности применения мер валютного регулирования и валютного контроля, экспортного контроля в рамках ЕАЭС
40. Перспективы развития единой системы регулирования ВЭД стран членов ЕАЭС

### **19.3.5 Темы курсовых работ не предусмотрены**

### **19.3.6 Темы рефератов по п.14.4**

## **19.4 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций**

Оценка знаний, умений и навыков, характеризующая этапы формирования компетенций в рамках изучения дисциплины осуществляется в ходе текущей и промежуточной аттестаций.

Текущая аттестация проводится в соответствии с Положением о текущей аттестации обучающихся по программам высшего образования Воронежского государственного университета.

Текущая аттестация проводится в форме:

- *устного опроса (индивидуальный опрос, фронтальная беседа, доклады);*
- *письменных работ (контрольные, эссе, выполнение практико-ориентированных заданий и пр.);*
- *тестирования;*
- *оценки результатов практической деятельности (решение ситуационных и практических задач).*

Промежуточная аттестация проводится в соответствии с Положением о промежуточной аттестации обучающихся по программам высшего образования.

1. Промежуточная аттестация по дисциплине с применением электронного обучения, дистанционных образовательных технологий (далее – ЭО, ДОТ) проводится в рамках электронного курса, размещенного в ЭИОС (образовательный портал «Электронный университет ВГУ» (LMS Moodle, <https://edu.vsu.ru/>)).

2. Промежуточная аттестация обучающихся осуществляется в форме зачета.

3. Обучающиеся, проходящие промежуточную аттестацию с применением ДОТ, должны располагать техническими средствами и программным обеспечением, позволяющим обеспечить процедуры аттестации. Обучающийся самостоятельно обеспечивает выполнение необходимых технических требований для проведения промежуточной аттестации с применением дистанционных образовательных технологий.

4. Идентификация личности обучающегося при прохождении промежуточной аттестации обеспечивается посредством использования каждым обучающимся индивидуального логина и пароля при входе в личный кабинет, размещенный в ЭИОС образовательной организации.

Контрольно-измерительные материалы промежуточной аттестации включают в себя теоретические вопросы, позволяющие оценить уровень полученных знаний и тестирование. Критерии оценивания приведены выше.