МИНОБРНАУКИ РОССИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

«ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ» (ФГБОУ ВО «ВГУ»)

УТВЕРЖДАЮ Заведующий кафедрой международной экономики и внешнеэкономической деятельности

Ендовицкая Е.В. 02. 07. 2018 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.ДВ.03.02 **ДОГОВОРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В ТАМОЖЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

- 1. Шифр и наименование направления подготовки / специальности: 38.04.02 «Менеджмент»
- 2. Профиль подготовки / специализация/: Мировая экономика
- 3. Квалификация (степень) выпускника: магистр
- 4. Форма обучения: очная
- 5. Кафедра, отвечающая за реализацию дисциплины: 126 МЭ и ВЭД
- 6. Составители программы: Лылов Анатолий Иванович, к.э.н., доцент
- **7. Рекомендована:** НМС факультета международных отношений от 20. 06. 2018 г. № 6
- **8. Учебный год:** 2018-2019 г.г. **Семестр:** 3-4

9. Цели и задачи учебной дисциплины:

Цель дисциплины «Договорные отношения в таможенной деятельности» – дать студентам достаточно полное и системное представление о правовом регулировании договоров международных коммерческих сделок, структуре, содержании и составлении контрактов международной купли-продажи товаров.

В предлагаемой к изучению дисциплине есть специфика, обусловленная целью – во-первых, изучить более подробно и основательно организационно-правовые аспекты, непосредственно касающиеся совершения внешнеторговых сделок, во-вторых, сосредоточить внимание на правильности исполнения контрактных условий участниками внешнеэкономической деятельности.

Данная программа представляет собой методическую разработку по специальному курсу, изучение которого позволяет студентам получить знания в области контрактного права и международных коммерческих договоров.

Основными задачами дисциплины являются выработка у магистранта необходимых знаний, навыков и умений, позволяющих ему выполнять основные виды профессиональной деятельности по контролю за реализацией внешнеторговых операций.

10. Место учебной дисциплины в структуре ООП:

Учебная дисциплина «Договорные отношения в таможенной деятельности» – относится к блоку базовых дисциплин вариативной части по выбору студента Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.04.02 «Менеджмент».

11. Планируемые результаты обучения по дисциплине/модулю (знания, умения, навыки), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы (компетенциями выпускников):

Компетенция		Планируемые результаты обучения	
Код	Название		
OK-1	Обладать способностью к абстрактному мышлению, анализу, синтезу	Знать: - виды международных коммерческих договоров и их классификацию; - важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения внешнеторговых сделок.	
ПК-1	Обладать способностью управлять организациями, подразделениями, группами (командами) сотрудников, проектами и сетями	Знать: - сущность, структуру, функции основных видов международных договоров. Уметь: - показать знания фактического материала по всем основополагающим разделам курса. Владеть (иметь навык(и)): - типовые правила и международные обычаи оформления международных контрактов.	
ПК-9	Обладать способностью обосновывать актуальность, теоретическую и практическую значимость избранной темы научного исследования.	Знать: - сущность, структуру, функции основных видов международных договоров; - структуру и содержание контрактов международной куплипродажи товаров; Уметь: - самостоятельно анализировать современные тенденции и направления развития международного контрактного права; - применять полученные знания в своей практической деятельности. Владеть (иметь навык(и)): - основными международными и национальными правовыми документами в сфере регулирования договорных внешнеэкономических отношений.	

12. Объем дисциплины в зачетных единицах/час — 3/108. **Форма промежуточной аттестации:** контрольная работа / зачет

13. Виды учебной работы

	Трудоемкость, часы			
Вид учебной работы	Всего	Семестры		
		3	4	
Аудиторные занятия, в том числе:	28	14	14	
лекции	14	14	-	
практические	14	ı	14	
Самостоятельная работа	80	22	58	
Контроль				
Форма промежуточной	Контрольная работа -	_	Контрольная	
аттестации:	зачет	-	работа - зачет	
Итого:	108	36	72	

13.1. Содержание разделов дисциплины

№ п/п	Наименование раздела	Содержание раздела дисциплины			
	дисциплины				
	1. Лекции				
1	Международные контракты (общие положения)	Понятия «внешнеэкономическая сделка» и «внешнеторговый контракт». Виды международных договоров. Сущность, структура и функции основных видов международных контрактов.			
2	Подготовка и заключение договора международной купли- продажи товаров	Оферта и акцепт. Форма международного контракта. Типовые контракты и их роль в процедуре подготовки международной сделки. Торговые обычаи. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в РФ. Методология составления контракта. Типичные ошибки, допускаемые во внешнеторговых сделках.			
3	Важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения	Международные договоры, участницей которых является РФ. Венская конвенция (1980г.). Принципы УНИДРУА. ИНКОТЕРМС. Применение норм ГК РФ при заключении и исполнении международных контрактов. Право, подлежащее применению к международному контракту. Правовое разрешение внешнеэкономических споров.			
4	Международный контракт купли-продажи товаров	Условия, регулирующие взаимоотношения сторон во внешнеторговом обороте. Структура и содержание контрактов купли-продажи товаров: Некоторые типовые правила и международные обычаи оформления международных контрактов купли-продажи товаров.			
	2. Практические занятия				
1	Международные контракты (общие положения)	Вопросы для обсуждения: 1. Понятия «внешнеэкономическая сделка» и «внешнеторговый контракт». 2. Виды международных договоров. 3. Сущность, структура и функции основных видов международных контрактов.			

		<u>, </u>
2	Подготовка и заключение договора международной купли- продажи товаров	Вопросы для обсуждения: 1. Оферта и акцепт. 2. Форма международного контракта. 3. Типовые контракты и их роль в процедуре подготовки международной сделки. 4. Торговые обычаи. 5. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в РФ. 6. Методология составления контракта. 7. Типичные ошибки, допускаемые во внешнеторговых сделках.
3	Важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения	Вопросы для обсуждения: 1. Международные договоры, участницей которых является РФ. 2. Венская конвенция (1980г.). 3. Принципы УНИДРУА. 4. ИНКОТЕРМС. 5. Применение норм ГК РФ при заключении и исполнении международных контрактов. 6. Право, подлежащее применению к международному контракту. 7. Правовое разрешение внешнеэкономических споров.
4	Международный контракт купли- продажи товаров	Вопросы для обсуждения: 1. Условия, регулирующие взаимоотношения сторон во внешнеторговом обороте. 2. Структура и содержание контрактов купли-продажи товаров: 3. Некоторые типовые правила и международные обычаи оформления международных контрактов купли-продажи товаров.

13.2 Темы (разделы) дисциплины и виды занятий:

No	№ Наименование раздела		Виды занятий (часов)			
п/п	дисциплины	Лекции	Практические	Самостоятельная работа	Всего	
1	Международные контракты (общие положения)	2	2	12	16	
2	Подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров	4	4	14	22	
3	Важнейшие гражданско- правовые аспекты совершения	2	2	26	30	
4	Международный контракт купли-продажи товаров	6	6	28	40	
	Итого:	14	14	80	108	

14. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины 14.1. Общие рекомендации по изучению дисциплины

Посещать лекции и конспектировать лекционный материал. Посещать практические занятия, готовить рефераты и доклады по темам, заданным преподавателем в качестве самоподготовки, выполнять задания по решению тестов, контрольные работы, возникающие вопросы обсуждать на практических занятиях. Вне оного процесса посещать библиотеку и изучать основную и дополнительную литературу, согласно приведенному списку. Пользоваться электроннобиблиотечной системой для поиска и изучения литературы по данной дисциплине.

14.2. Самостоятельная работа

Самостоятельная работа студентов направлена на повторение и изучение лекций, подготовку к практическим занятиям, экзаменационной сессии.

Запланированные часы учебной программы по самостоятельной работе предусмотрены для приобретения студентами навыков работы со специальной литературой, развития творческого мышления, исследования реального сектора экономики, применения теоретических знаний в конкретных ситуациях, а также закрепления знаний, полученных в процессе изучения дисциплины на аудиторных занятиях.

14.3. Текущие аттестационные испытания

Контроль знаний студентов включает текущий контроль знания материала лекционного курса и проведенных практических занятий. Текущий контроль знаний студентов осуществляется в процессе выполнения практических занятий, путем индивидуального и группового опроса, собеседования и тестового контроля.

По окончании изучения курса при условии выполнения всех текущих практических заданий студенты допускаются к написанию контрольной работы и зачету.

14.4. Написание рефератов

В случае отсутствия на аудиторных занятиях (лекциях и семинарах), а также при неудовлетворительных показателях итоговых результатов текущего аттестационного контроля знаний по аудиторной и самостоятельной работе над учебной дисциплиной студенты дополнительно, по темам пропущенных занятий, пишут рефераты, оформляя их в соответствии со стандартными требованиями.

15. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины: а) основная литература:

a) UC	а) основная литература.		
№ п/п	Источник		
1.	Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник / под ред. Л.Е. Стровский М.: Юнити-Дана, 2012 504 с («Золотой фонд российских учебников») ISBN 978-5-238-01772-3; То же [Электронный ресурс] URL: http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&id=114538 (30.01.2015).		
2.	Ефимова, Л.В. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ / Л.В. Ефимова М.: Лаборатория книги, 2010 76 с.; То же [Электронный ресурс] URL: http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&id=86583 (30.01.2015).		
3.	Лылов А.И. Современная система управления и меры регулирования ВЭД в ЕАЭС: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-й Дом ВГУ, 2018. – 123 с.		
4.	Лылов А.И. Современный механизм и инструменты регулирования внешнеэкономической деятельности в России: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2012. – 206 с.		
5.	Международный бизнес: учебное пособие / Под ред. В.К. Поспелова. – М.:ВУЗОВСКИЙ УЧЕБНИК ИНФРА-М, 2014. – 260 с.		

б) дополнительная литература:

	1 71
6.	Баранов В.Д. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности России: учебное пособие / В.Д. Баранов. — М.: изд-о РАГС, 2003. — 191 с.
7.	Богатых Е.А. Гражданское и торговое право: учебное пособие / Е.А. Богатых М.: ИНФА-М, 1996. — 192 с.
8.	Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право. Введение в правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие / А.П. Вершинин М.: НОРМА: ИНФА-М, 2001. – 239 с.
9.	Воронкова О.Н. Внешнеэкономическая деятельность: организация и управление: учебное пособие / О.Н. Воронкова, Е.П. Пузакова. – М.: Экономисть, 2005. – 496 с.

10.	Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация: И.И. Дюмулен. – М.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2003. – 271 с.
11.	Внешнеторговое дело: учебное пособие / И.И. Кретов, К.В. Садченко. – 2-е изд., перераб. и доп М.: Дело и Сервис, 2010. – 368 с.
12.	Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Б.М. Смитиенко, В.К. Поспелов, С.В. Карпова и др.; Под ред.Б.М. Смитиенко, В.К. Поспелова. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Издательский центр «Академия», 2004. – 304 с.
13.	Волгина Н.А. Международная экономика: Учебное пособие / Н.А. Волгина. – М.: Эксмо,2006. – 736 с.
14.	Грачев Ю.Н. Внешнеэкономическая деятельность. Организация и техника внешнеторговых операций: учебное пособие / Ю.Н. Грачев. – М.: Дело, 2000. – 386 с.
15.	Гриффин Р., Пастей М. Международный бизнес. 4-е изд. / Пер. с англ. под ред. А.Г. Медведева. – СПб.: Питер, 2006. – 1088с.: ил. – (Серия «Классика МВА»).
16.	Королев В.Б. Коммерческое право. Вопросы и ответы: учебное пособие / В.Б. Королев. – М.: Юриспруденция, 2000. – 119 с.
17.	Лазарева Т.П. Международное торговое право. Расчеты по контрактам: учебное пособие / Т.П. Лазарева. – М.: Юстицинформ, 2003. – 286 с.
18.	Лылов А.И. Мировая торговая система и Россия: монография / А.И. Лылов. – Воронеж: издофМО ВГУ, 2013. – 249 с.
19.	Лылов А.И. Международные контракты (Контрактное право): учебное пособие / А.И. Лылов, – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2007. – 158 с.
20.	Международная торговля: учебное пособие / В.И. Трухачев и др Ставрополь: Изд-во СтГАУ «АГРУС», 2005420 с.
21.	Мировая экономика и международные отношения: учебник / под ред. проф. А.С. Булатова, проф. Н.Н. Ливенцева. – М.: Магистр, 2008. – 654 с.
22.	Новиков, В.Е. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость / В.Е. Новиков, В.Н. Ревин, М.П. Цветинский Эл. изд М. : БИНОМ. Лаборатория знаний, 2012 330 с ISBN 978-5-9963-1130-9; То же [Электронный ресурс] URL: http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&id=221979 (30.01.)
23.	Ноздрева Р.Б. и др. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью: 17 — модульная программа для менеджеров «Управление развитием организации». Модуль10 М.: ИНФРА-М, 2000
24.	Плотников А.И. Новый ИНКОТЕРМС: содержание, практика применения, комментарии / А.И. Плотников М.: "Изд-во ПРИОР", 2002. – 49 с.
25.	Родыгина Н.Ю. Организация и техника внешнеторговых операций: учебное пособие. – М.: Высшее образование. 2008. – 372 с.
26.	Розенберг М.Г. Международный договор и иностранное право в практике Международного коммерческого арбитражного суда М.: Статут, 2000 128 с.
27.	Розенберг М.Г. Венская конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров. К 10 летию ее применения Россией / М.Г. Розенберг М.: Статут, 2002. – 108 с.
28.	Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Ю.М. Ростовский, В.Ю. Гречков. – 3-е изд. перераб. и доп. – М.: Магистр, 2008. – 591с.
29.	Смирнова Н.Н. Международное торговое право: конспект лекций / Н.Н. Смирнова. – СПб.: Альфа, 2001. – 125 с.
30.	Солодков Г.П. Международный бизнес: организация и управление: учебное пособие / Г.П. Солодков, Э.Т. Рубинская, Э.Д. Рубинская. – Ростов н/Д: Феникса, 2009. – 379 с.
31.	Толстых В.Л. Международное право. Практикум / В.Л. Толстых. – М.: Юристъ, 2002 – 255 с.

в) информационные электронно-образовательные ресурсы:

32.	Электронно-библиотечная система «Университетская библиотека ONLINE» - URL http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&id=114538 (30.01.2015).
33.	www.tsouz.ru
34.	www.minpromtorq.qov.ru
35.	www.economy.qov.ru
36.	www.evrazes/com
37.	www.customs.ru

16. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы.

16.1. Методические указания по выполнению контрольной работы.

Контрольная работа является составной частью изучения дисциплины «Договорные отношения в таможенной деятельности».

Основными задачами, стоящими перед студентами при выполнении работы, являются:

- приобретение и закрепление навыков работы с учебной, научной, периодической литературой и другими источниками информации;
- применение полученных в процессе обучения теоретических знаний для творческого раскрытия выбранной темы;
- использование навыков поиска, сбора, систематизации и обработки разного рода информации для проведения глубокого анализа и исследования проблемы;
- разработка обоснованных предложений по решению выявленных в процессе исследования проблем.

16.2. Организация процесса написания контрольной работы. Выбор темы и составление плана работы

Контрольная письменная работа начинается с выбора темы исследования. Тема работы выбирается студентом самостоятельно в соответствии с предложенной тематикой.

Предложенные темы могут быть изменены, либо студентом может быть выбрана собственная тема для исследования при условии обязательного согласования с преподавателем.

Для выбора темы и составления плана письменной работы необходимо предварительно ознакомиться с основными источниками, составить список литературы. Круг источников должен быть разнообразным: международные договора и конвенции, соглашения, подписанные в рамках Таможенного союза - ЕАЭС, учебные и научные издания, периодика, статистическая информация, нормативно-правовые акты, непубликуемые документы (диссертации, материалы фирм и т.д.), интернет-источники и др. Поощряется использование литературы на иностранных языках, в том числе зарубежной периодики. Среди источников обязательно должны присутствовать издания последних 3-х лет.

Выбранная тема, а также вопросы, подлежащие обязательному освещению в работе, согласовываются с преподавателем.

Работа с источниками

Следующим этапом является изучение отобранной литературы.

Работа с литературой позволяет приобрести умение ориентироваться в первоисточниках, быстро выделять основные моменты и дискуссионные вопросы, систематизировать материал, грамотно излагать и аргументировать свои выводы. Письменная работа не должна копировать первоисточники, что является грубейшим нарушением авторских прав и академической этики.

Поэтому, работу с источниками рекомендуется проводить в следующем порядке:

- общее ознакомление с содержанием источника в целом по его оглавлению;
- беглый просмотр всего содержания;
- чтение в порядке последовательности расположения материала;
- выборочное чтение глав и частей, представляющих наибольший интерес с точки зрения исследуемой проблемы;
- выписка материалов (со ссылкой на источник), которые в дальнейшем могут быть использованы в работе;
- критическая оценка записанного, его редактирование и «чистовая» запись в качестве фрагмента текста работы.

Записи впоследствии позволяют правильно распределить материал по соответствующим параграфам научной работы, облегчают ее окончательное оформление и составление библиографии. После детального знакомства со всем списком отобранной литературы студент может приступать к написанию своей работы.

Структура работы

Традиционно письменная работа включает следующие элементы: титульный лист; оглавление; введение; основная часть; заключение; список использованной литературы; приложения.

Письменная работа должна завершаться выводами автора.

Объем текстовой части работы составляет 15-20 страниц машинописного текста.

Срок сдачи и защиты контрольных работ устанавливается преподавателем на вводном занятии в начале изучения дисциплины.

16.3. Выполнение научно-исследовательских проектов.

Студенты успешно прошедшие текущую аттестацию и желающие получить зачет-автомат выполняют научно-исследовательские проекты по данной дисциплине.

Студенты, опираясь на полученные знания и навыки в ходе изучения дисциплины «Договорные отношения в таможенной деятельности», используя самостоятельно аналитические и статистические материалы, как на русском, так и на иностранном языке, на примере выбранного ими объекта исследования, осуществляющего в той или иной форме международную экономическую деятельность:

- пишут и оформляют исследовательские работы в форме эссе;
- готовят презентации;
- выступают с сообщением по презентациям (продолжительность до 5 минут), используя мультимедийную технику, на защите своих работ перед группой. Презентации охватывают основные вопросы, связанные с исследуемой темой и представляет собой аналитическое описание деятельности объекта исследования.

Итоговая оценка выполнения научно-исследовательского проекта складывается из оценки написанного текста; подготовленной презентации; устного выступления студента с презентацией; ответов на вопросы в процессе обсуждения презентации.

Тематику, объект и предмет исследования предлагает преподаватель.

- 17. Информационные технологии, используемые для реализации учебной дисциплины, включая программное обеспечение и информационно-справочные системы (при необходимости): необходимость в информационных технологиях отсутствует.
- **18. Материально-техническое обеспечение дисциплины:** необходимость в специальном материально-техническом обеспечении отсутствует.

19. Фонд оценочных средств:

19.1. Перечень компетенций с указанием этапов формирования и

планируемых результатов обучения

Код и	ых результатов обучени Планируемые	Этапы формирования	
содержание	результаты обучения	компетенции (разделы (темы)	ФОС*
компетенции	(показатели достижения	дисциплины или модуля и их	(средства
(или ее	заданного уровня	наименование)	оценивания)
части)	освоения компетенции	······································	
,	посредством		
	формирования знаний,		
	умений, навыков)		
	Знать:		
ОК-1	- виды международных		Доклады,
Способен к	коммерческих договоров и	Понятия «внешнеэкономическая	Практические
абстрактному	их классификацию;	сделка» и «внешнеторговый	индивидуальные
мышлению,	- важнейшие гражданско-	контракт».	задания.
анализу,	правовые аспекты	Виды международных договоров.	Тесты.
синтезу.	совершения	, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	
•	внешнеторговых сделок.		
	Знать:	Оферта и акцепт.	Доклады,
	- сущность, структуру,	Форма международного	Практические
	функции основных видов	контракта	индивидуальные
	международных договоров;	Сущность, структура и функции	задания.
		основных видов международных	Тесты.
		контрактов.	
ПК-1	Уметь:		Доклады,
Способен	- показать знания	Применение норм ГК РФ при	Практические
управлять	фактического материала по	заключении и исполнении	индивидуальные
организациям	всем основополагающим	международных контрактов.	задания.
И,	разделам курса	Право, подлежащее применению	Тесты.
подразделени	- самостоятельно	к международному контракту.	
ями, группами	анализировать		
(командами)	современные тенденции и		
сотрудников,	направления развития		
проектами и	международного		
сетями	контрактного права;	Moto popular conton politica	Поилоли
	Владеть (иметь	Методология составления	Доклады, Практические
	навык(и)): - типовые правила и	контракта. Некоторые типовые правила и	индивидуальные
	- типовые правила и международные обычаи	международные обычаи	задания.
	оформления	оформления международных	Тесты.
	международных	контрактов купли-продажи	TCOTDI.
	контрактов.	товаров.	
	Знать:	Типовые контракты и их роль в	
	- структуру и содержание	процедуре подготовки	
	контрактов международной	международной сделки.	
ПК-9	купли-продажи товаров;	Торговые обычаи.	
Обладать	- типовые правила и	Рекомендации по минимальным	
способностью	международные обычаи	требованиям к обязательным	Доклады,
обосновывать	оформления	реквизитам и форме	Практические
актуальность,	международных	внешнеторговых контрактов в	индивидуальные
теоретическу	контрактов.	РФ.	задания.
Ю И		Типичные ошибки, допускаемые	Тесты.
практическую		во внешнеторговых сделках.	
значимость	Уметь:	Правовое разрешение	Доклады,
избранной	- применять полученные	внешнеэкономических споров.	Практические
темы	знания в своей	Условия, регулирующие	индивидуальные
научного	практической	взаимоотношения сторон во	задания.
исследования	деятельности.	внешнеторговом обороте.	Тесты.
	владеть (иметь навык(и)):		Доклады,
	- основными	Международные договоры,	Практические
	международными и	участницей которых является РФ.	индивидуальные
	национальными правовыми	Венская конвенция (1980г.).	задания.

	документами в сфере регулирования договорных внешнеэкономических отношений.	Принципы УНИДРУА. ИНКОТЕРМС. Структура и содержание контрактов купли-продажи товаров:	Тесты.
Промежуточная аттестация			Контрольная работа - зачет

19.2 Описание критериев и шкалы оценивания компетенций (результатов обучения) при промежуточной аттестации

Промежуточная аттестация

Промежуточные аттестационные испытания по всем разделам учебной дисциплины проводятся в виде зачета в конце четвертого семестра. Форма, порядок и процедура проведения зачета доводится преподавателем до сведения студентов на первом занятии.

Зачет может быть выставлен без опроса, по результатам текущей аттестации студента в течение семестра и успешной защиты контрольной работы, не ранее, чем на заключительном занятии.

В случае нарушения студентом процедуры проведения промежуточной аттестации преподаватель имеет право отстранить его от сдачи зачета с выставлением в ведомости оценки — не зачтено. Неявка на промежуточную аттестацию без уважительной причины приравнивается к оценке — не зачтено.

КИМ

- 1. Два вопроса из разных разделов дисциплины.
- 2. Семь тестов по разным разделам дисциплины.

19.3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

19.3.1 Перечень вопросов к зачету:

- 1. Понятия «внешнеэкономическая сделка» и «внешнеторговый контракт».
- 2. Виды международных договоров.
- 3. Сущность, структура и функции основных видов международных контрактов.
- 4. Оферта и акцепт.
- 5. Форма международного контракта.
- 6. Типовые контракты и их роль в процедуре подготовки международной сделки.
- 7. Торговые обычаи.
- 8. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в РФ.
- 9. Методология составления контракта.
- 10. Типичные ошибки, допускаемые во внешнеторговых сделках.
- 11. Международные договоры, участницей которых является РФ.
- 12. Венская конвенция (1980г.).
- 13. Принципы УНИДРУА.
- 14.ИНКОТЕРМС.
- 15. Применение норм ГК РФ при заключении и исполнении международных контрактов.
- 16. Право, подлежащее применению к международному контракту.
- 17. Правовое разрешение внешнеэкономических споров.
- 18. Условия, регулирующие взаимоотношения сторон во внешнеторговом обороте.
- 19. Структура и содержание контрактов купли-продажи товаров:
 - 1) Преамбула;
 - 2) Предмет договора;
 - 3) Цена и общая сумма контракта;
 - 4) Сроки поставки товара;
 - 5) Условия платежей:

- 6) Документы для оплат;
- 7) Качество товара;
- 8) Гарантии по количеству и качеству;
- 9) Упаковка и маркировка;
- 10) Порядок отгрузки:
- 11) Штрафные санкции;
- 12) Страхование;
- 13) Обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор);
- 14) Арбитражная оговорка;
- 15) Лицензии;
- 16) Язык контракта;
- 17) Вступление контракта в силу;
- 18) Порядок внесения изменений и дополнений;
- 19) Юридические адреса сторон;
- 20) Другие условия контрактов.
- 20. Некоторые типовые правила и международные обычаи оформления международных контрактов купли-продажи товаров.

19.3.2 Тестовые задания теста (примерный вариант)

1. Предложение продавца, направленное конкретному покупателю называется:

- а) оферта
- б) акцепт
- в) коносамент
- г) сделка

2. При базисном условии EXW обязательства продавца считаются выполненными:

- а) при пересечении грузом поручней судна в порту погрузки
- б) при пересечении грузом поручней судна в выгрузки
- в) при передачи груза первому перевозчику в поименованном пункте
- г) при передачи груза на территории продавца

3. "ad hoc"- это:

- а) вид внешнеторговой сделки
- б) обстоятельства непреодолимой силы
- в) постоянно действующий арбитраж
- г) арбитраж, созданный для решения одного или нескольких спорных вопросов по конкретному контракту
- д) вид внешнеторговой операции

4. Оферта вступает в силу:

- а) когда она отправлена оферентом
- б) когда она получена адресатом
- в) когда заключен договор
- г) когда в ответ получен акцепт

5. Письменной формой международной коммерческой сделки согласно международным нормам считается:

- а) контракт
- б) переписка контрагентов
- в) предложение экспортера и ответ покупателя
- г) предложение экспортера и акцепт покупателя

6. К товарам из стран, которые пользуются режимом наибольшего благоприятствования в торговле с Россией, применяются

- а) базовые ставки таможенных пошлин
- б) уменьшенные вдвое ставки таможенных пошлин
- в) увеличенные вдвое ставки таможенных пошлин

7. При продаже каких товаров может применяться Венская конвенция?

- а) электроэнергии
- б) акций компании
- в) водных судов
- г) станков

19.3.3 Перечень заданий для контрольных работ (темы контрольных работ)

- 1. Сущность, структура, функции основных видов международных договоров:
 - бартерного контракта;
 - компенсационных соглашений;
 - посреднических договоров;
 - договор о международной производственной кооперации;
 - договора концессии;
 - лицензионных соглашений;
 - лизинговых соглашений;
 - договоров о создании совместных предприятий.
- 2. Оферты и акцепты различия подходов к их оформлению в национальном и международном праве
- 3. Российское законодательство и его применение во внешнеэкономических сделках
- 4. Суть применимого права во внешнеторговых сделках и различие национальных подходов к его применению
- 5. Анализ ошибок российских участников ВЭД в оформлении внешнеторговых сделок
- 6. Роль торговых обычаев в обеспечении внешнеторговых сделок
- 7. Венская конвенция 1980 года и практика ее применения во внешнеторговых сделках
- 8. Принципы УНИДРУА и их роль в обеспечении реализации внешнеторговых договоров
- 9. ИНКОТЕРМС и его применение во внешнеторговых сделках
- 10. Международные арбитражи и арбитражные регламенты
- 11. Роль международных арбитражей в разрешении споров по внешнеэкономическим сделкам (международная практика)
- 12. Арбитражные суды России
- 13. Арбитражное разбирательство внешнеторговых споров российскими арбитражами
- 14. Структура и содержание внешнеэкономических контрактов (международная и российская практика конкретные примеры)

19.3.4 Темы курсовых работ не предусмотрены

19.3.5 Темы рефератов по п.14.4

19.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Оценка знаний, умений и навыков, характеризующая этапы формирования компетенций в рамках изучения дисциплины осуществляется в ходе текущей и промежуточной аттестаций.

Текущая аттестация проводится в соответствии с Положением о текущей аттестации обучающихся по программам высшего образования Воронежского государственного университета.

Текущая аттестация проводится в форме:

- устного опроса (индивидуальный опрос, фронтальная беседа, доклады);
- письменных работ (контрольные, эссе, выполнение практикоориентированных заданий и пр.);
- тестирования;
- оценки результатов практической деятельности (решение ситуационных и практических задач).

Промежуточная аттестация проводится в соответствии с Положением о промежуточной аттестации обучающихся по программам высшего образования.

Контрольно-измерительные материалы промежуточной аттестации включают в себя теоретические вопросы, позволяющие оценить уровень полученных знаний и тестирования.