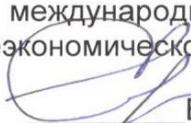


**МИНОБРНАУКИ РОССИИ**  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
**«ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**  
(ФГБОУ ВО «ВГУ»)

УТВЕРЖДАЮ  
Заведующий кафедрой  
международной экономики и  
внешнеэкономической деятельности  
  
Ендовицкая Е.В.  
02. 07. 2018 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

**Б1.В.ДВ.03.01 Организация и техника ВЭД**

*Код и наименование дисциплины в соответствии с Учебным планом*

- 1. Шифр и наименование направления подготовки:**  
направление 38.04.02 «Менеджмент»
- 2. Программа подготовки:** Международный бизнес
- 3. Квалификация (степень) выпускника:** магистр
- 4. Форма образования:** заочная
- 5. Кафедра, отвечающая за реализацию дисциплины:** Международной экономики и внешнеэкономической деятельности
- 6. Составители программы:** Лылов Анатолий Иванович, к.э.н., доцент  
(*ФИО, ученая степень, ученое звание*)
- 7. Рекомендована:** НМС факультета международных отношений,  
протокол № 6 от 20. 06. 2018 г.  
(*наименование recommending structure, date, protocol number*)
- 8. Учебный год:** 2018/2019                      **Семестры:** 2

## 9. Цели и задачи учебной дисциплины:

Цель дисциплины – дать слушателям знания по различным организационным и техническим аспектам осуществления внешнеэкономических коммерческих операций, представление о проблемах и путях повышения эффективности и совершенствования организационных форм и методов внешнеторговой деятельности.

Внешнеэкономическая деятельность становится все более заметной составной частью хозяйственной деятельности российских предприятий и организаций. Возрастает интерес к экономическому, производственному и научно-техническому сотрудничеству с партнерами из зарубежных стран. В этих условиях все большее число предприятий, фирм и организаций частного и государственного сектора экономики, занимающихся развитием экономических связей с зарубежными партнерами нуждаются в объективной информации о мировом рынке, его структуре, организации и технике осуществления коммерческих операций.

Внешнеэкономическая деятельность – во многом специфическая сфера, требующая обширных и специальных знаний в области международного бизнеса и права. На решение названных проблем и направлено изучение данного курса. Организация и техника внешнеэкономической деятельности — одна из специальных дисциплин в процессе подготовки магистров по направлению «Менеджмент».

Курс «Организация и техника внешнеэкономической деятельности» изучается магистрантами направления «Менеджмент» по программе «Международный бизнес» во 2 семестре. В предыдущих семестрах были изучены целый ряд дисциплин, связанных в основном с проблематикой управления и развития мировой экономики и в недостаточной степени рассматривались вопросы техники и организации межгосударственных экономических связей. Поэтому в данном курсе максимальное внимание уделено как раз организации и техники проведения ВЭД.

Основными задачами дисциплины являются выработка у магистранта необходимых знаний, навыков и умений, позволяющих ему выполнять основные виды профессиональной деятельности по реализации внешнеторговых операций, в том числе: коммерческо-организационную и проектно-аналитическую.

## 10. Место учебной дисциплины в структуре ООП:

Дисциплина «Организация и техника ВЭД» относится к дисциплинам по выбору вариативной части программы.

## 11. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины:

Код	Название	
ПК-5	Владеть методами экономического анализа поведения экономических агентов и рынков в глобальной среде.	<b>Знать:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- понятийный аппарат организации и техники внешнеторговых операций;</li><li>- основные этапы внешнеэкономических операций и их содержание;</li><li>- виды внешнеторговой документации;</li><li>- статистический учет и товарную номенклатуру во ВЭД;</li><li>- систему отношений между различными субъектами ВЭД;</li><li>- особенности организации внешнеэкономических операций с использованием услуг посредников;</li><li>- содержание условий внешнеторгового контракта;</li><li>структуру и содержание контрактов международной купли-продажи товаров.</li></ul>

		<p><b>Уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- показать знания фактического материала по всем основополагающим разделам курса;</li> <li>- самостоятельно анализировать современные тенденции и направления развития различных организационных и технических аспектов осуществления внешнеэкономических коммерческих операций;</li> <li>- применять полученные знания, общие нормы и правила по организации и технике внешнеэкономической деятельности в своей практической работе.</li> </ul> <p><b>Владеть (иметь навык(и)):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- методами и инструментарием поиска профессиональной информации и формирования соответствующих баз данных.</li> </ul>
--	--	---

12. Объем дисциплины в зачетных единицах/часах в соответствии с учебным планом — 3/108.

### 13. Виды учебной работы

Вид учебной работы	Трудоемкость, часы	
	Всего	Семестр 2
Аудиторные занятия, в том числе:	18	18
лекции	8	8
практические	10	10
Самостоятельная работа	86	86
Контроль	4	4
Форма промежуточной аттестации:	<b>Контрольная работа - зачет</b>	<b>Контрольная работа - зачет</b>
<b>Итого:</b>	<b>108</b>	<b>108</b>

#### 13.1 Содержание дисциплины

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела дисциплины
<b>Лекции</b>		
1	<b>Организация и техника внешнеэкономических операций (общие положения)</b>	Внешнеэкономические связи организация и техника ВЭО – понятийный аппарат. Внешнеэкономические функции участников ВЭД. Методы ведения коммерческих операций и их экономическая эффективность. Важнейшие подходы по выбору внешнего рынка для ВЭД. Что должно сделать предприятие (фирма), чтобы успешно выйти на внешний рынок с реализацией своей продукции. Источники изучения особенностей выхода предприятий на внешний рынок. Основные этапы внешнеэкономических операций и их содержание. Внешнеторговая операция и внешнеторговая сделка. Основные этапы внешнеэкономических операций и их содержание.
2	<b>Виды внешнеторговой документации</b>	Внешнеторговая документация, оформляющая исполнение коммерческой сделки. Коммерческие документы. Документы по платежно-банковским операциям. Страховые документы. Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы. Таможенные документы. Стандартизация и унификация внешнеторговых документов. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.

3	<b>Статистический учет и товарная номенклатура ВЭД</b>	Дата экспорта и импорта в статистическом учете. Количественная и стоимостная оценка товаров во внешней торговле. Таможенная стоимость. Классификация и номенклатуры товаров в статистике внешнеэкономических связей. Товарная номенклатура ВЭД (ТН ВЭД ТС).
4	<b>Система отношений участника ВЭД со сторонними организациями</b>	Роль банков в ВЭД предприятий. Работа участника ВЭД с транспортными компаниями по организации международных перевозок. Схема взаимоотношений предприятия со страховыми компаниями в ВЭД. Взаимодействие участника ВЭД с таможенными брокерами.
5	<b>Особенности организации внешнеэкономических операций с использованием услуг посредников</b>	Торгово-посреднические операции и функции торговых посредников. Виды и формы торгового посредничества во внешнеторговых сделках. Особенности взаимоотношений участников ВЭД с торговыми посредниками разных организационных форм и оформление договоров сотрудничества между ними.
6	<b>Особенности организации и техники внешнеэкономических операций по основным товарным группам.</b>	Особенности организации международной торговли сырьевыми и продовольственными товарами. Специфика документального оформления экспортно-импортных операций по поставке товаров массового спроса. Особенности организации и техники внешнеэкономических операций по поставке машинотехнической продукции.
7	<b>Организация и техника деловых контрактов для подготовки и заключения международных коммерческих сделок.</b>	Предконтрактный период подготовки внешнеторговой операции. Понятие и содержание оферты. Виды международных договоров. Понятие контракта международной купли-продажи. Коммерческие и юридические условия контрактов купли-продажи. Транспортные условия контрактов купли-продажи. Содержание контракта международной купли-продажи. Типовые внешнеторговые контракты и документы.
<b>Практические занятия</b>		
1	<b>Теоретические и методологические аспекты международной торговой практики.</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Виды и содержание международных коммерческих операций. 2. Понятие и особенности международной торговли сырьевыми товарами. 3. Особенности международной торговли машинами и оборудованием. 4. Особенности международной торговли услугами. 5. Организационные формы международной торговли и их особенности в современном мире. 6. Значение и содержание Конвенции ООН о договорах международной купли продажи товаров. 7. Гагская конвенция (1985 г.) о праве, применимом к договорам международной купли продажи
2	<b>Процедура и техника подготовки международной торговой сделки.</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Способы установления контактов с потенциальными покупателями. 2. Виды оферт, их содержание, порядок акцепта. 3. Запрос, его цель и содержание. 4. Документы по подготовке экспортной сделки. 5. Содержание и порядок размещения заказа. 6. Содержание и анализ конкурентного листа. 7. Способы заключения контрактов купли-продажи. 8. Форма контракта купли-продажи.

3	<b>Особенности техники и организации торгово-посреднических операций.</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Понятие и виды торгово-посреднических операций. Принципы, положенные в основу классификации. Суть и содержание каждого вида операций. 2. Основные коммерческие условия договоров с торговыми посредниками (договора о предоставлении права на продажу, договора консигнации, агентского договора). 3. Основные субъекты торгово-посреднических операций. Виды торгово-посреднических фирм и характер совершаемых ими операций. 4. Особенности деятельности торгово-посреднических фирм в современных условиях.
4	<b>Организация и техника осуществления внешнеторговых сделок в международной встречной торговле.</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Содержание понятия «международная встречная торговля». Ее особенности и причины развития. 2. Принципы классификации международных встречных сделок. 3. Товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе. 4. Компенсационные сделки на коммерческой основе. 5. Компенсационные сделки на основе соглашений о производственном сотрудничестве. 6. Основные условия договора о встречной закупке, разработанного ЕЭК ООН.
5	<b>Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах.</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Сущность и основные центры биржевой торговли. Тенденции развития биржевой торговли. 2. Цели биржевых сделок. Виды и техника проведение биржевых операций. 3. Организационная структура и функции товарных бирж. Участники биржевых операций. 4. Сущность и основные центры аукционной торговли. 5. Техника проведения международных аукционов. Организационные формы международной аукционной торговли. 6. Международные торги: понятие, виды и значение. Порядок и условия проведения международных торгов.
6	<b>Содержание и виды контрактов международной купли-продажи.</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Основные условия контрактов международной купли-продажи товаров. 2. Базисные условия поставок. Значение и содержание «Инкотермс-2010». 3. Тенденции развития международной торговли сырьевыми товарами. Особенности долгосрочных контрактов на сырье и полуфабрикаты. 4. Развитие международной торговли машинами и оборудованием. Особенности контрактов на поставку машин и оборудование. 5. Типовые контракты, их виды и значение на мировом рынке. Содержание общих условий купли-продажи.
7	<b>Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров.</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров. Обязанности продавца и покупателя. 2. Особенности транспортировки грузов. Заключение и исполнение договора перевозки грузов. 3. Содержание внешнеторговой документации. 4. Применимое право и арбитражное разбирательство споров.

### 13.2 Междисциплинарные связи с другими дисциплинами:

№ п/п	Наименование дисциплин учебного плана, с которым организована взаимосвязь дисциплины рабочей программы	№ № разделов дисциплины рабочей программы, связанных с указанными дисциплинами						
		1	2	3	4	5	6	7
1	Международный бизнес (Б1.В.13)	+	+	+	+	+	+	+
2	Магистерская диссертация	+	+	+	+	+	+	+

### 13.3 Темы (разделы) дисциплины и виды занятий:

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Виды занятий (часов)			
		Лекции	Практические	Самостоятельная работа	Всего
1	Организация и техника внешнеэкономических операций (общие положения).	1	1	8	10
2	Виды внешнеторговой документации.	1	1	10	12
3	Статистический учет и товарная номенклатура ВЭД.	1	1	8	10
4	Система отношений участника ВЭД со сторонними организациями.	1	1	12	14
5	Особенности организации внешнеэкономических операций с использованием услуг посредников.	1	2	14	17
6	Особенности организации и техники внешнеэкономических операций по основным товарным группам.	1	2	16	19
7	Организация и техника деловых контрактов для подготовки и заключения международных коммерческих сделок.	2	2	18	22
Контроль		-	-	-	4
Итого:		8	10	86	108

## 14. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

### 14.1. Общие рекомендации по изучению дисциплины

Посещать лекции и конспектировать лекционный материал. Посещать практические занятия, готовить рефераты и доклады по темам, заданным преподавателем в качестве самоподготовки, выполнять задания по решению тестов, контрольные работы, возникающие вопросы обсуждать на практических занятиях. Вне этого процесса посещать библиотеку и изучать основную и дополнительную литературу, согласно приведенному списку. Пользоваться электронно-библиотечной системой для поиска и изучения литературы по данной дисциплине.

### 14.2. Самостоятельная работа

Самостоятельная работа студентов направлена на повторение и изучение лекций, подготовку к практическим занятиям, экзаменационной сессии.

Запланированные часы учебной программы по самостоятельной работе предусмотрены для приобретения студентами навыков работы со специальной литературой, развития творческого мышления, исследования реального сектора экономики, применения теоретических знаний в конкретных ситуациях, а также закрепления знаний, полученных в процессе изучения дисциплины на аудиторных занятиях. Это достигается за счет выполнения студентами индивидуальных заданий и подготовки к итоговой аттестации.

В течение семестра преподаватель предлагает студентам ряд индивидуальных заданий для изучения по каждой теме. Содержание индивидуальных заданий приведено в специальном разделе рабочей программы. Цель данного вида работы – ознакомление с актуальной информацией по дисциплине, развитие навыков работы с конкретными практическими ситуациями и решение поставленных задач.

#### 14.3. Текущие аттестационные испытания

Контроль знаний студентов включает текущий контроль знания материала лекционного курса и проведенных практических занятий. Текущий контроль знаний студентов осуществляется в процессе выполнения практических занятий, путем индивидуального и группового опроса, собеседования и тестового контроля.

По окончании изучения курса при условии выполнения всех текущих практических заданий студенты допускаются к написанию контрольной работы и зачету.

#### 14.4. Написание рефератов

В случае отсутствия на аудиторных занятиях (лекциях и семинарах), а также при неудовлетворительных показателях итоговых результатов текущего аттестационного контроля знаний по аудиторной и самостоятельной работе над учебной дисциплиной студенты дополнительно, по темам пропущенных занятий, пишут рефераты, оформляя их в соответствии со стандартными требованиями.

### 15. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины:

#### а) основная литература:

№ п/п	Источник
1	Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник / под ред. Л.Е. Стровский. - М. : Юнити-Дана, 2012. - 504 с. - («Золотой фонд российских учебников»). - ISBN 978-5-238-01772-3 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=114538">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=114538</a> (30.01.2015).
2	Ефимова, Л.В. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ / Л.В. Ефимова. - М. : Лаборатория книги, 2010. - 76 с. ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=86583">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=86583</a> (30.01.2015).
3	Новиков, В.Е. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость / В.Е. Новиков, В.Н. Ревин, М.П. Цветинский. - Эл. изд. - М. : БИНОМ. Лаборатория знаний, 2012. - 330 с. - ISBN 978-5-9963-1130-9 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=221979">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=221979</a> (30.01.2015).
5	Прокушев Е.Ф., Внешнеэкономическая деятельность [Текст] / Е.Ф. Прокушев, А.А. Костин; под. Ред. Е.Ф. Прокушева. – 8-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2012. – 527 с. ISBN 978-5-9916-2026-0 [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=89676">http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=89676</a> (13.07.2015).

#### б) дополнительная литература:

6	Авдокушин Е.Ф..Международные экономические отношения: Учебник . М.: Экономистъ, 2012
7	.Баринов, В. А. Внешнеэкономическая деятельность [Текст]: учебник для вузов. - 2-е издание, исправленное. - М. : ФОРУМ, 2010. - 192 с.

8	Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Текст]: учебник для вузов / под ред. И. Н. Иванова. - М. : ИНФРА-М, 2010. - 297 с.
9	Внешнеэкономическая деятельность: организация и управление: учебное пособие /под ред. проф. Е.П. Пузаковой. – М.: Экономистъ, 2007
10	Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности [Текст]: учебное пособие для вузов. - 2-е издание, переработанное и дополненное. - М.:Юрайт, 2011. - 425 с
11	Волков Г.Ю. Международная торговля: учебное пособие / Г.Ю. Волков, Г.П. Солодков.– Ростов-на-Дону: Феникс, 2008.– 344 с.
12	Воронкова О. Н. Внешнеэкономическая деятельность: организация и управление: Учебник / О.Н. Воронкова, Е.П. Пузакова; под ред. Е.П. Пузаковой.– 2-е изд., перераб. и доп.– М.: Экономистъ, 2008.– 622 с.
13	Вилкова Н.Г. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров в арбитражной практике МТП / Н.Г. Вилкова // Международный коммерческий арбитраж.– 2006.– № 4.– С. 23-32.
14	Герчикова И.Н. Международное коммерческое дело: Учебник для вузов.– М.: ЮНИТИ. ДАНА, 2001.– 671 с.
15	Гусаков Н.П., Белова И.Н., Стренина М.А. Международные валютно-кредитные отношения. М.: ИНФРА-М, 2012
16	Кокушкина И.В. Международная торговля и мировые рынки: Учеб.пособие.– СПб.: Техн. кн., 2007.– 590 с.
17	Косарева Т.Б. Международный коммерческий контракт: составление и перевод. - М.:Инфра-М, 2004.
18	Кретов И.И. Внешнеторговое дело: Учеб. пособие.– М.: ДИС, 2006.– 399 с.
19	Кретов И.И. Логистика во внешнеторговой деятельности: Учеб. пособие.– М.: ДИС, 2006.– 250 с.
20	Лылов А.И. Мировая торговая система и Россия: монография / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2013. – 249 с.
21	Лылов А.И., Международный бизнес: учебное пособие /А.И. Лылов, А.А. Лылов Ю.И. Мартынов. - Воронеж.: ООО «Альбион», 2003. – 146 с.
22	Лылов А.И. Современная система управления и меры регулирования ВЭД в Евразийском экономическом союзе: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд- й Дом ВГУ, 2018. – 123 с.
23	Лылов А.И. Международные контракты (Контрактное право): учебное пособие / А.И. Лылов, – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2007. – 158 с.
24	Мировая экономика. Практикум : учеб. пособие – М.: Проспект, 2009
25	Мировая экономика: учебник / Под ред, А.С.Булатова. М.:Экономистъ, 2012.
26	Михайлов Д.М. Международные контракты и расчеты.– 2-е изд. перераб. и доп.– М.: Юрайт, 2008.– 641 с.
27	Новиков, В.Е. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость / В.Е. Новиков, В.Н. Ревин, М.П. Цветинский. - Эл. изд. - М. : БИНОМ. Лаборатория знаний, 2012. - 330 с. - ISBN 978-5-9963-1130-9 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=221979">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=221979</a> (30.01.2015).
28	Ноздрева Р.Б. и др. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью: 17 –модульная программа для менеджеров «Управление развитием организации». Модуль10.-М.: ИНФРА-М, 2000
29	Плотников А.И. Новый ИНКОТЕРМС: содержание, практика применения, комментарии / А.И. Плотников.- М.: "Изд-во ПРИОР", 2002. – 49 с.
30	Принципы международных коммерческих договоров: Пер. с англ. / Междунар. ин-т унификации част. права (UNIDROIT).– М.: Междунар. отношения, 2003.– XXX, 257 с.
31	Родыгина Н.Ю. Организация и техника внешнеторговых операций: учебное пособие. – М.: Высшее образование. 2008. – 372 с.
32	Розенберг, М.Г. Контракт международной купли-продажи. Современная практика заключения. Разрешение споров / М.Г. Розенберг. - 5-е изд., перераб. и дополн. - М. : Книжный мир, 2007. - 1040 с. - ISBN 978-5-8041-0328-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=89676">http://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=89676</a> (13.07.2015).
33	Розенберг М.Г. Международный договор и иностранное право в практике Международного коммерческого арбитражного суда. - М.: Статут, 2000.- 128 с.

34	Розенберг М.Г. Венская конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров. К 10 летию ее применения Россией / М.Г. Розенберг. - М.: Статут, 2002. – 108 с.
35	Ростовский, Ю. М. Внешнеэкономическая деятельность [Текст]: учебник. - 3-е издание, переработанное и дополненное. - М. : Магистр, 2011. - 591 с
36	Солодков Г.П. Международный бизнес: организация и управление: учебное пособие / Г.П. Солодков, Э.Т. Рубинская, Э.Д. Рубинская. – Ростов н/Д : Феникса, 2009. – 379 с.
37	Ценина Т.Т. Организация и техника внешнеторговых операций: учеб. пособие.– СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2009.– 183 с.
38	Ценина Т.Т. Регулирование внешнеторговой деятельности: Учебное пособие.– СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2001.– 80 с
39	Черенков В.И. Внешнеэкономическая деятельность: основные операции: Учеб. пособие.– Ростов н/Д.: Феникс, 2007.– 542 с.

**в) базы данных, информационно-справочные и поисковые системы:**

40	МВФ ( <a href="http://www.imf.org">www.imf.org</a> )
41	Всемирный банк ( <a href="http://www.worldbank.org">www.worldbank.org</a> );
42	ВТО ( <a href="http://www.wto.org">www.wto.org</a> )
43	ЮНКТАД ( <a href="http://www.unctad.org">www.unctad.org</a> )
44	Электронный каталог Научной библиотеки Воронежского государственного университета // <a href="http://www.lib.vsu.ru/">http // www.lib.vsu.ru/</a>

**16. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы.**

**16.1. Методические указания по выполнению контрольной работы.**

Контрольная работа является составной частью изучения дисциплины «Организация и техника ВЭД».

Основными *задачами*, стоящими перед студентами при выполнении работы, являются:

- приобретение и закрепление навыков работы с учебной, научной, периодической литературой и другими источниками информации;
- применение полученных в процессе обучения теоретических знаний для творческого раскрытия выбранной темы;
- использование навыков поиска, сбора, систематизации и обработки разного рода информации для проведения глубокого анализа и исследования проблемы;
- разработка обоснованных предложений по решению выявленных в процессе исследования проблем.

**16.2. Организация процесса написания контрольной работы.**

***Выбор темы и составление плана работы***

Контрольная письменная работа начинается с выбора темы исследования. Тема работы выбирается студентом самостоятельно в соответствии с предложенной тематикой.

Предложенные темы могут быть изменены, либо студентом может быть выбрана собственная тема для исследования при условии обязательного согласования с преподавателем.

Для выбора темы и составления плана письменной работы необходимо предварительно ознакомиться с основными источниками, составить список литературы. Круг источников должен быть разнообразным: международные договоры и конвенции, соглашения, подписанные в рамках Таможенного союза ЕАЭС, учебные и научные издания, периодика, статистическая информация, нормативно-правовые акты, непубликуемые документы (диссертации, материалы фирм и т.д.), интернет-источники и др. Поощряется использование литературы на иностранных

языках, в том числе зарубежной периодики. Среди источников обязательно должны присутствовать издания последних 3-х лет.

Выбранная тема, а также вопросы, подлежащие обязательному освещению в работе, согласовываются с преподавателем.

#### ***Работа с источниками***

Следующим этапом является изучение отобранной литературы.

Работа с литературой позволяет приобрести умение ориентироваться в первоисточниках, быстро выделять основные моменты и дискуссионные вопросы, систематизировать материал, грамотно излагать и аргументировать свои выводы. Письменная работа не должна копировать первоисточники, что является грубейшим нарушением авторских прав и академической этики.

Поэтому, работу с источниками рекомендуется проводить в следующем порядке:

- общее ознакомление с содержанием источника в целом по его оглавлению;
- беглый просмотр всего содержания;
- чтение в порядке последовательности расположения материала;
- выборочное чтение глав и частей, представляющих наибольший интерес с точки зрения исследуемой проблемы;
- выписка материалов (со ссылкой на источник), которые в дальнейшем могут быть использованы в работе;
- критическая оценка записанного, его редактирование и «чистовая» запись в качестве фрагмента текста работы.

Записи впоследствии позволяют правильно распределить материал по соответствующим параграфам научной работы, облегчают ее окончательное оформление и составление библиографии. После детального знакомства со всем списком отобранной литературы студент может приступить к написанию своей работы.

#### ***Структура работы***

Традиционно письменная работа включает следующие элементы: титульный лист; оглавление; введение; основная часть; заключение; список использованной литературы; приложения.

Письменная работа должна завершаться выводами автора.

Объем текстовой части работы составляет 10-15 страниц машинописного текста.

Срок сдачи и защиты контрольных работ устанавливается преподавателем на вводном занятии в начале изучения дисциплины.

### **16.3. Выполнение научно-исследовательских проектов.**

Студенты успешно прошедшие текущую аттестацию и желающие получить зачет-автомат выполняют научно-исследовательские проекты по дисциплине: «Организация и техника ВЭД».

Студенты, опираясь на полученные знания и навыки в ходе изучения дисциплины «Организация и техника ВЭД», используя самостоятельно аналитические и статистические материалы, как на русском, так и на иностранном языке, на примере выбранного ими объекта исследования, осуществляющего в той или иной форме международную экономическую деятельность:

- пишут и оформляют исследовательские работы в форме эссе;
- готовят презентации;
- выступают с сообщением по презентациям (продолжительность – до 5 минут), используя мультимедийную технику, на защите своих работ перед группой. Презентации охватывают основные вопросы, связанные с исследуемой темой и

представляет собой аналитическое описание деятельности объекта исследования.

Итоговая оценка выполнения научно-исследовательского проекта складывается из оценки написанного текста; подготовленной презентации; устного выступления студента с презентацией; ответов на вопросы в процессе обсуждения презентации.

Тематику, объект и предмет исследования предлагает преподаватель.

**17. Информационные технологии, используемые для реализации учебной дисциплины, включая программное обеспечение и информационно-справочные системы (при необходимости):** необходимость в информационных технологиях отсутствует.

**18. Материально-техническое обеспечение дисциплины:** необходимость в специальном материально-техническом обеспечении отсутствует.

**19. Фонд оценочных средств:**

**19.1. Перечень компетенций с указанием этапов формирования и планируемых результатов обучения**

Код и содержание компетенции (или ее части)	Планируемые результаты обучения (показатели достижения заданного уровня освоения компетенции посредством формирования знаний, умений, навыков)	Этапы формирования компетенции (разделы (темы) дисциплины или модуля и их наименование)	ФОС* (средства оценивания)
<p><b>ПК-5</b></p> <p>Владеть методами экономического и стратегического анализа поведения экономических агентов и рынков в глобальной среде</p>	<p><b>Знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- понятийный аппарат организации и техники внешне-торговых операций;</li> <li>- основные этапы внешне-экономических операций и их содержание;</li> <li>- виды внешнеторговой документации;</li> <li>- статистический учет и товарную номенклатуру во ВЭД;</li> <li>- систему отношений между различными субъектами ВЭД;</li> <li>- особенности организации внешнеэкономических операций с использованием услуг посредников;</li> <li>- содержание условий внешнеторгового контракта;</li> <li>- структуру и содержание контрактов международной купли-продажи товаров.</li> </ul> <p><b>Уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- показать знания фактического материала по всем ос-</li> </ul>	<p><b>Организация и техника внешнеэкономических операций (общие положения)</b></p> <p><b>Виды внешнеторговой документации</b></p> <p><b>Статистический учет и товарная номенклатура ВЭД</b></p> <p><b>Система отношений участника ВЭД со сторонними организациями</b></p> <p><b>Особенности техники и организации торговых-посреднических операций.</b></p> <p><b>Организация и техника осуществления внешне-торговых сделок в международной встречной торговле.</b></p> <p><b>Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах.</b></p> <p><b>Содержание и виды контрактов международной купли-продажи.</b></p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>

	<p>новополагающим разделам курса;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- самостоятельно анализировать современные тенденции и направления развития различных организационных и технических аспектов осуществления внешнеэкономических коммерческих операций;</li> <li>- применять полученные знания, общие нормы и правила по организации и технике внешнеэкономической деятельности в своей практической работе.</li> </ul>	<p><b>Теоретические и методологические аспекты международной торговой практики.</b></p> <p><b>Особенности организации внешнеэкономических операций с использованием услуг посредников</b></p> <p><b>Особенности организации и техники внешнеэкономических операций по основным товарным группам.</b></p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
	<p><b>Владеть (иметь навык(и)):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- методами и инструментарием поиска профессиональной информации и формирования соответствующих баз данных.</li> </ul>	<p><b>Процедура и техника подготовки международной торговой сделки.</b></p> <p><b>Организация и техника деловых контрактов для подготовки и заключения международных коммерческих сделок.</b></p> <p><b>Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров.</b></p>	<p>Доклады, Практические индивидуальные задания. Тесты.</p>
<b>Промежуточная аттестация</b>			<b>Итоговая контрольная работа – зачет</b>

## 19.2 Описание критериев и шкалы оценивания компетенций (результатов обучения) при промежуточной аттестации

<p><b>Промежуточная аттестация</b></p> <p><b>Промежуточные аттестационные испытания</b> по всем разделам учебной дисциплины проводятся в виде зачета в конце шестого семестра. Форма, порядок и процедура проведения зачета доводится преподавателем до сведения студентов на первом занятии.</p> <p>Зачет может быть выставлен без опроса, по результатам текущей аттестации студента в течение семестра и успешной защиты контрольной работы, не ранее, чем на заключительном занятии.</p> <p>В случае нарушения студентом процедуры проведения промежуточной аттестации преподаватель имеет право отстранить его от сдачи зачета с выставлением в ведомости оценки – не зачтено. Неявка на промежуточную аттестацию без уважительной причины приравнивается к оценке – не зачтено.</p>	<p><b>КИМ</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Два вопроса из разных разделов дисциплины.</li> <li>2. Тринадцать тестов по разным разделам дисциплины.</li> </ol>
---	--

### **19.3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы**

#### **19.3.1 Перечень вопросов к зачету:**

1. Дайте понятия терминов организация и техника внешнеторговых операций.
2. Какие внешнеэкономические функции предприятия входят в основные группы.
3. Какие методы осуществления коммерческих операций используются в международной практике?
4. Какими показателями характеризуется экономическая эффективность внешней торговли?
5. Какие задачи необходимо решить при комплексном изучении рынка?
6. Конъюнктура и емкость внешнего рынка
7. Преференциальный режим и правила происхождения товаров.
8. Перечислите мероприятия, которые необходимо выполнить внутри предприятия, чтобы успешно выйти на внешний рынок.
9. Перечислите мероприятия, которые необходимо выполнить вне предприятия, чтобы успешно выйти на внешний рынок.
10. Какие источники изучения особенностей выхода предприятий на внешний рынок?
11. Раскройте содержание и сущность внешнеэкономических операций.
12. По каким критериям классифицируются ВЭО?
13. Сколько этапов включает в себя организация ВЭО и в чем заключается содержание каждого из них?
14. Охарактеризуйте процедуры, составляющие содержание каждого из этапов ВЭО и оформляемые по ним документы.
15. Какие группы документов оформляют при исполнении внешнеторговой сделки?
16. Какие документы входят в группу коммерческих документов?
17. Какие виды документов относятся к группе платежно-банковских операций?
18. Какие виды документов во внешнеторговой практике относят к страховым?
19. Перечислите основные виды транспортных документов при ведении внешнеторговой деятельности.
20. Назовите транспортно-экспедиторские документы при внешнеторговых операциях.
21. Какие таможенные документы оформляются при проведении экспортно-импортных операциях?
22. В чем особенность консульской фактуры?
23. Для каких целей используется сертификат происхождения.
24. Что означает понятие "унифицированный документ"?
25. На какие группы подразделяется система унифицированных внешнеторговых документов ООН?
26. В чем особенность определения даты экспорта и импорта в статистическом учете?
27. Как осуществляется учет количественной оценки товаров во внешней торговле?
28. В чем суть стоимостной оценки экспортно-импортных операций?
29. Перечислите методы определения таможенной стоимости товаров.
30. Что понимают под классификацией экспорта и импорта товаров?
31. Назовите особенности основных международных классификационных систем (номенклатур).
32. Что является основой Гармонизированной системы описания и кодирования товаров? Применение ГС в России.
33. Изложите суть построения ТН ВЭД ЕАЭС.
34. Что собой представляет ЕТН ВЭД ЕАЭС.
35. Раскройте последовательность взаимодействия участника ВЭД с КБ.
36. Каков порядок открытия валютного счета в КБ резидентом РФ?
37. Какие документы включает досье?
38. Что представляют собой паспорт сделки; грузовая таможенная декларация?
39. Назовите виды транспортных посредников.
40. Опишите схему взаимодействия участника ВЭД с транспортными фирмами при осуществлении международной перевозки грузов.
41. Опишите схему взаимодействия участника ВЭД со страховой компанией при страховании внешнеторговых грузов.
42. Перечислите условия страхования грузов.
43. Раскройте суть взаимодействия участника ВЭД с таможенным представителем.
44. Дайте понятия торгово-посреднических операций и посредников.
45. Перечислите функции внешнеторговых посредников.

46. Раскройте влияние торгового посредничества на эффективность внешнеэкономических сделок.
47. Охарактеризуйте основные виды торгово-посреднических операций.
48. Какие существуют организационные формы торгово-посреднических операций в международном торговом обороте?
49. Перечислите виды торговых посредников в Российской Федерации.
50. В чем суть схемы взаимодействия простого посредника с клиентом.
51. Покажите схему взаимодействия поверенного с клиентом.
52. Поясните схему взаимодействия посредника с клиентом по договору комиссии.
53. В чем суть схемы взаимодействия бытового агента и экспортера.
54. Особенности схемы взаимодействия консигнатора со своими клиентами.
55. Поясните схему взаимодействия дистрибьютора и экспортера.
56. Дайте классификацию товаров на мировом рынке.
57. Какие виды товаров входят в группу «сырье»?
58. Какие факторы влияют на развитие современной международной торговли сырьевыми и продовольственными товарами?
59. Перечислите основные формы и особенности организации и техники ВЭО по поставке сырьевых и продовольственных товаров.
60. Какие товары входят в классификацию товаров массового спроса и особенности международной торговли ими?
61. В чем заключаются особенности организации и техники ВЭО по поставке товаров массового спроса?
62. Какие особенности выделяют на мировом рынке машинотехнической продукции?
63. В чем выражается специфика организации и техники экспортно-импортных операций по поставке машинотехнической продукции?
64. Дайте понятие и раскройте содержание оферты.
65. Какие существуют виды оферт?
66. Что собой представляет акцепт?
67. Запрос и его содержание.
68. Виды международных договоров.
69. Условия, регулирующие взаимоотношения сторон во внешнеторговом обороте.
70. Структура и содержание контрактов купли-продажи товаров:
71. Формулировки важнейших разделов контрактов международной купли-продажи.
72. Типовые внешнеторговые контракты и документы.

### **19.3.2 Перечень практических (индивидуальных) заданий (примерные варианты).**

#### **Задание 1**

##### **Внешнеэкономические операции. Квалификация внешнеэкономических соглашений.**

АО «Старт» заключило экспортно-импортный контракт с китайской торговой компанией, при этом цена экспортной части контракта равна импортной. Кроме того, было подписано дополнительное соглашение к нему о закупке леса на территории РФ за счет средств компании и о перемещении грузов через таможенную границу из КНР в РФ и наоборот. За совершение указанных операций АО «Старт» получает вознаграждение в процентном отношении к стоимости задекларированного груза.

##### **Вопросы:**

1. Какие внешнеэкономические операции осуществляются в данной ситуации?
2. К каким видам договоров можно отнести соответствующие право.

#### **Задание 2**

##### **Форма внешнеэкономической сделки.**

Фирма, зарегистрированная в иностранном государстве (продавец), обратилась в Арбитражный суд с иском к российскому торговому предприятию (покупатель).

Стороны при заключении сделки в письменной форме договорились, что поставка товара будет осуществляться на условиях CIF в редакции Инкотермс-2010. При этом обязанность по оплате фрахта до пункта назначения и по страхованию сделки возлагалась на продавца – иностранную фирму.

Фактически перевозка осуществлена на условиях FOB – продавец поставку не страховал, в пути товар был испорчен попаданием морской воды во время шторма. Покупатель, получив товар в негодном состоянии, счел это виной продавца, который односторонне изменил базисные условия поставки с CIF на FOB, что, в свою очередь, привело к ненадлежащему исполнению обязательств по сделке. Российское предприятие отказалось оплатить товар.

Иностранная фирма настаивала, что двустороннее изменение договора имело место. В качестве доказательства приводились следующие обстоятельства: продавец отправил по факсу оферту с предложением снизить цену контракта; покупатель в телефонных переговорах согла-

сился с этим предложением. В результате телефонных переговоров продавец счел возможным зафрахтовать судно на условиях FOB (?) и не страховать сделку.

Российское предприятие отрицало факт устного согласия на изменение условий контракта.

Арбитражному суду, разрешающему спор, не были представлены доказательства письменного волеизъявления сторон на изменение условий контракта.

#### **Вопросы:**

1. *Какие требования законодательства Российской Федерации, регулирующие внешнеэкономические сделки, не соблюдены в процессе исполнения этого контракта?*
2. *Может ли быть удовлетворен иск иностранной компании к российскому предприятию?*

### **Задание 3**

#### **Импорт через иностранного посредника (дистрибьютора).**

Дистрибьюторская компания (Марсель, Франция) получила запрос от фирмы-импортера (Окленд, Новая Зеландия) на поставку 120 комплектов светотехнического оборудования.

Дистрибьюторская компания подготовила оферту, которая содержит следующие основные позиции.

1. Поставка со склада производителя светотехнического оборудования (Париж, Франция) 200 комплектов по цене 5 500 евро за 1 комплект, включая упаковку, отсрочка платежа – 30 дней.
2. Скидка за количество со стороны дистрибьютора – 5%, скидка «сконто» – 3% при оплате в течение 10 дней.
3. Транспортно-экспедиторские расходы на всю партию от Парижа до Окленда составляют 2600 евро.
4. Таможенные формальности при экспорте.
5. Величина страховой премии.
6. Стоимость банковских услуг.

В соответствии с соглашением дистрибьютора и производителя дистрибьюторская скидка составляет 15%, отсрочка платежа – 14 дней от даты отгрузки.

#### **Задание**

*Рассчитайте цену закупки оборудования импортером в Окленде и прибыль дистрибьюторской компании.*

### **Задание 4**

#### **Отчет комиссионера по исполнению договора комиссии.**

Российская фирма-комитент собирается закупать импортный товар через посредника (резидента-комиссионера с участием в расчетах) по договору комиссии.

Комитент осуществляет покупку иностранной валюты за рубли на валютном рынке для оплаты расходов посреднических внешнеэкономических организаций, а также для оплаты комиссионного вознаграждения посреднику и пересылает купленную валюту Комиссионеру. Товар может быть закуплен Комиссионером по контрактам с разными поставщиками (соответственно разные ГТД).

Комиссионер выписывает накладную, счет-фактуру в долларах США с учетом расходов и комиссионного вознаграждения.

#### **Вопрос:**

*Что должен отразить Комиссионер в отчете, и какие документы должен предоставить Комиссионер Комитенту по исполнению договора комиссии, по которому Комиссионер (Резидент) от своего имени, но за счет валютных средств Комитента (Резидента) закупает у Нерезидента и поставляет импортный товар?*

### **Задание 5**

#### **Расчеты с посредником. Валютный контроль.**

По контракту на продажу судов за рубеж предприятие поручает комиссионеру (нерезиденту) осуществить продажу судна, принадлежащего предприятию. Комиссионное вознаграждение удерживается из валютной выручки, поступившей на счет посредника.

Предприятие-судовладелец получило выручку за вычетом сумм комиссионного вознаграждения, выплаченных иностранному посреднику. При проверке соблюдения налогового и валютного законодательства государственной налоговой инспекцией выявлено не зачисление части валютной выручки в размере сумм посреднических комиссий.

#### **Вопросы:**

1. *Чем объясняется необходимость привлечения посредника-нерезидента к операциям по продаже судов за рубежом?*
2. *Нарушен ли порядок зачисления валютной выручки исходя из требований законодательства РФ.*

## **Задание 6**

### **Инкотермс. Выбор базиса поставки.**

При обсуждении условий контракта стороны достигли договоренности об отгрузке товара в порту Санкт-Петербурга на судно, зафрахтованное иностранным покупателем. Российская фирма-экспортер осуществляет поставку товара в контейнерах на терминал экспедиторской компании, которая и обеспечивает погрузку на судно.

#### **Вопрос:**

*Какое базисное условие поставки целесообразно зафиксировать в контракте?*

### **19.3.3 Тестовые задания теста (примерный вариант)**

#### **1. Комиссионер означает**

- а) торговый посредник
- б) ответственный за доставку товара
- в) ответственный за расчеты торговой наценки
- г) перекупщик товара

#### **2. Выдача лицензий на экспорт-импорт товаров на региональном уровне осуществляют**

- а) таможенные органы
- б) центры стандартизации, метрологии и сертификации
- в) Минпромторг России
- г) структурные подразделения администраций субъектов РФ

#### **3. Укажите, при каких условиях государство может вводить ограничения экспорта товаров:**

- а) при росте цен на данную группу товаров
- б) при сокращении потребления товаров
- в) при критическом недостатке товаров данной группы

#### **4. Какая организация выдает свидетельство, подтверждающее форс-мажорное обстоятельство:**

- а) "Союзэкспертиза"
- б) ТПП РФ
- в) администрация, на территории которой находится предприятие
- г) территориальное управление ЦБ

#### **5. Необходим ли гигиенический сертификат?**

- а) на все виды упаковочных материалов
- б) только на упаковочные материалы для продовольственных товаров;
- в) не нужен вообще на упаковочные материалы.

#### **6. Какие предприятия относятся к инфраструктуре ВЭД?**

- а) производители наукоемкой продукции
- б) предприятия-экспортеры нефти
- в) оптово-посреднические фирмы
- г) банки и страховые учреждения
- д) все остальные ответы верны

#### **7. Твердая цена применяется в сделках**

- а) с немедленной поставкой
- б) с поставкой в течении короткого срока
- в) с длительными сроками поставки

#### **8. Таможенные пошлины по способу взимания бывают:**

- а) экспортные
- б) импортные
- в) транзитные
- г) адвалорные
- д) сезонные
- е) преференциальные
- ж) специфические
- з) комбинированные

#### **9. Запрещение ввоза в какую-либо страну или вывоза из какой-либо страны тех или иных товаров, в том числе оружия и научно-технической информации – это:**

- а) демпинг
- б) лицензирование
- в) квотирование
- г) эмбарго

**10. Сделка, когда посредник закупает товары от своего имени и за свой счет и перепродает их покупателю от своего имени и за свой счет называется:**

- а) простой посреднической
- б) комиссионной
- в) дистрибьюторской
- г) консигнационной

**11. Международные арбитражи или третейские суды бывают следующих видов:**

- а) национальные
- б) постоянные
- в) временные, создаваемые на определенный период времени
- г) "ad hoc" - для решения конкретных споров по конкретному контракту

**12. Что может послужить препятствием международной торговли?**

- а) тарифы
- б) квоты
- в) бюрократическая волокита
- г) демпинг
- д) все перечисленное

**13. В какой орган должен обратиться импортер за получением разрешения на проведение данной сделки?**

- а) Минпромторг России
- б) ТПП РФ
- в) администрацию региона
- г) коммерческий банк
- д) в любой из названных органов

### **19.3.4 Перечень заданий для контрольных работ (темы контрольных работ)**

1. Место и роль обеспечивающих операций в реализации внешнеэкономической сделки.
2. Информационное обеспечение внешнеэкономической сделки.
3. Проблемы использования источников коммерческой информации российскими участниками ВЭД.
4. Методы формирования цен во внешней торговле по отдельным товарным группам.
5. Применение «Инкотермс 2010» во внешнеторговой практике.
6. Особенности организации посреднических операций российскими участниками ВЭД
7. Организация и документальное оформление бартерной сделки.
8. Особенности внешнеэкономических сделок по продаже товаров массового спроса.
9. Особенности и современные тенденции развития международных франчайзинговых операций
10. Использование франчайзинга в российской внешнеэкономической практике
11. Особенности и современные тенденции развития подрядного кооперирования
12. Особенности соглашений о разделе производственных программ
13. Организационные формы операций по научно-техническому сотрудничеству.
14. Международная торговля сырьевыми товарами (на примере конкретного предприятия).
15. Особенности международной товарообменной торговли (на примере конкретного предприятия).
16. Международная торговля лицензиями, «ноу-хау» и товарными знаками (на примере конкретного предприятия).
17. Международная торговля услугами (на примере экспорта и импорта услуг в РФ).
18. Виды и способы международного страхования (на примере конкретного предприятия).
19. Внешнеторговые переговоры и организация их проведения
20. Организация и техника операций на международных товарных биржах.
21. Организация проведения международных товарных аукционов.
22. Организация и техника проведения международных торгов.
23. Организация и техника проведения международных выставок и ярмарок.
24. Подготовьте самостоятельно типовой бартерный внешнеторговый контракт.
25. Подготовьте самостоятельно типовой экспортный контракт.
26. Подготовьте самостоятельно типовой импортный контракт.
27. Подготовьте самостоятельно типовой экспортный контракт для торговли сырьевыми товарами.
28. Подготовьте самостоятельно типовой экспортный контракт для готовой продукции.
29. Подготовьте самостоятельно типовой экспортный контракт для торговли наукоемкой продукцией.

30. Подготовьте внешнеторговый контракт на лизинг оборудования.
31. Особенности проведения деловых переговоров при заключении внешнеторговых сделок.
32. Приемы и методы ведения переговоров.
33. Посредническая деятельность на международных рынках: дилеры (торговые дома), дистрибьюторы, брокеры, комиссионеры.
34. Формы передачи и получения технологий во внешнеэкономической деятельности
35. Особенности перевозки грузов различными видами транспорта по территории РФ.
36. Сущность и классификация базисных условий поставки товара
37. Адаптация Инкотермс-2010 к современной коммерческой практике.
38. Транспортное страхование.
39. Организация смешанных перевозок.
40. Роль транспорта во внешней торговле.

### **19.3.5 Темы курсовых работ не предусмотрены**

### **19.3.6 Темы рефератов по п.14.4**

## **19.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций**

Оценка знаний, умений и навыков, характеризующая этапы формирования компетенций в рамках изучения дисциплины осуществляется в ходе текущей и промежуточной аттестаций.

Текущая аттестация проводится в соответствии с Положением о текущей аттестации обучающихся по программам высшего образования Воронежского государственного университета.

Текущая аттестация проводится в форме:

- *устного опроса (индивидуальный опрос, фронтальная беседа, доклады);*
- *письменных работ (контрольные, эссе, выполнение практико-ориентированных заданий и пр.);*
- *тестирования;*
- *оценки результатов практической деятельности (решение ситуационных и практических задач).*

Промежуточная аттестация проводится в соответствии с Положением о промежуточной аттестации обучающихся по программам высшего образования.

Контрольно-измерительные материалы промежуточной аттестации включают в себя теоретические вопросы, позволяющие оценить уровень полученных знаний и тестирова